





Este 2020 fue un año con muchos cambios y dificultades, pero quienes trabajamos con Brangus sabemos que estamos Criando Futuro, y así como nuestra raza se adapta a las condiciones más difíciles, nosotros también.

Por un gran 2021



BRANGUS DE EL BAGUAL, PRODUCCIÓN EN ARMONÍA CON EL AMBIENTE



CORRAL DE GUARDIA

Cerca o lejos, muchas gracias por acompañarnos una vez más



Ya se va este año que tantas enseñanzas nos está dejando y difícilmente olvidaremos.

La información y producción de nuestras cabañas estuvo como nunca al alcance de la mano en el celular, la tablet, la pc o en su TV en directo por la pantalla de Canal Rural, acortando así las distancias impuestas en cada remate que ofrecimos.

Nuestro más sincero agradecimiento por acompañarnos en nuestros remates anuales.

Deseándoles unas muy felices fiestas y un gran 2021 esperamos verlos el próximo año para continuar haciendo juntos lo que mejor sabemos hacer: **producir**





GENÉTICA PARA UN FUTURO MEJOR

Nuestro programa avanza y sigue produciendo padres con la adaptación al medio y las cualidades carniceras que nuestros mercados necesitan.



FELIPE

TRES CRUCES FACUNDO 418

Las Lilas 3155-Y Dragoneante Orozco G5

Tres Cruces Fronterizo 9404 -T/E- "Facundo

Tres Cruces Tanque 6685 -T/E-

Rancho BRG 8194 Caburé -T/E- "Mr Brangus"

Tres Cruces Mr Brangus 7617 - T/E-

Tres Cruces Dragoneante 6799 -T/E-

	PN	PD	:AM	Lyc	PE	CE	RP:	REG:	AAB	FN:	PN:	PA	CE:
DEP	0,83	12,04	1,46	7,48	21,9	1,36	418	D	698766	31/10/17	36 kg.	830 kg.	47 cm.
PRE	0,74	0,69	0,54	7.5	0,68	0,77							
TOP	91	7	90	29	10	13			-				

REMATE ANUAL 2021













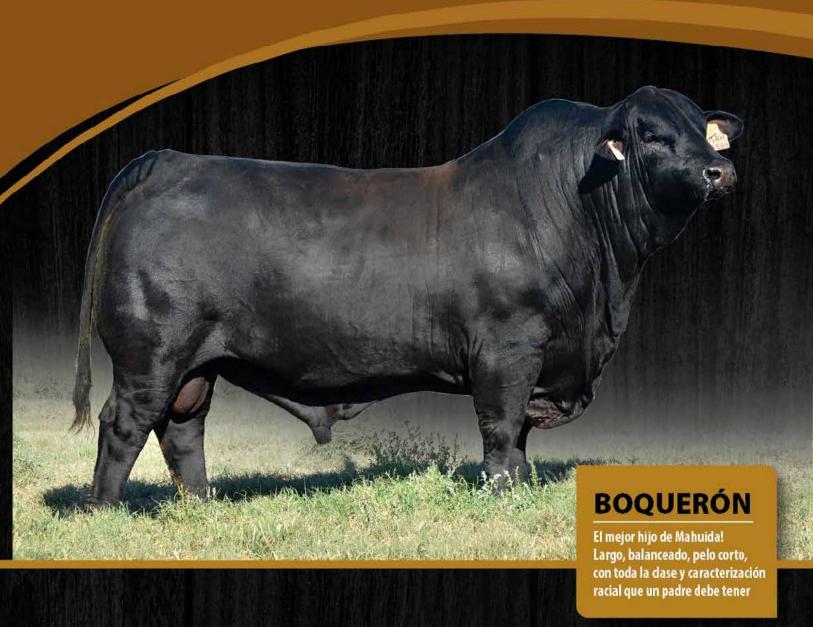


SUME GENÉTICA DE REPRODUCTORES BRANGUS DEL MÁS ALTO NIVEL

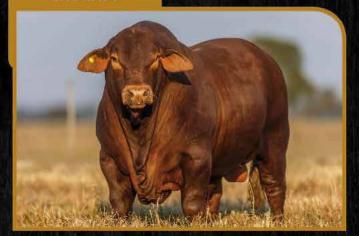
Sumemos juntos para lograr la excelencia



www.geneticaglobal.com.ar



CHE CATU



HIJO DEL RECONOCIDO Y PROBADO DON AURELIO

y de una importante donante en Los Guasunchos de origen Las Lilas. Incorporamos este toro porque seguro va a ser una gran herramienta para mejorar volumen, estructura osea y ancho del tren posterior en los rodeos Brangus.

TIFÓN



UN TORO SUMAMENTE COMPLETO.
Se destaca por su balance en todo, aplomos, calidad, carne, volumen y suave en las paletas.
En definitiva, toda la potencia de los clásicos. La combinación perfecta entre pedigree y físico.





POTENTE



IMPACTÓ DESDE EL MOMENTO EN QUE ENTRO A LA PISTA!!! Hijo de Francesco con un arco costal difícil de ver, muy ancho de atrás

y sumamente largo de cadera, es muy balanceadó y armónico. Ideal para aumentar precocidad, estructura y ancho en los rodeos.

GILMORE



UN TORO JOVEN CON UN GRAN FUTURO. Físicamente intachable, cabeza, profundidad y un fuerte manto muscular. Tamaño moderado y muy buen prepucio. Todo esto avalado por un pedigree sumamente sólido y totalmente abierto.

CONSULTE POR LA PROMOCIÓN FIN DE TEMPORADA 25% Bonificación

NAPOLEÓN



EL FÍSICO MÁS IMPACTANTE VISTO EN MUCHO TIEMPO.

Hueso, músculo, combinados con calidad de cabeza, suave de paletas, muy profundo y de gran armonía.

CERROJO



PEDIGREE TOTALMENTE ABIERTO EN COLORADO

Corralero el Cerro por madre Tres Cruces Big Time. Muy moderado, con muchísima profundidad, buena cabeza, prepucio correcto, Una máquina de producir.

Visite nuestra torada completa en el CATÁLOGO ONLINE





Balvastro 701 - CP 1424 - CABA
Teléfono: +54 9 11 4091 8460
marmengol@geneticaglobal.com.ar
info@geneticaglobal.com.ar
www.geneticaglobal.com.ar





CABAÑA MINISTALÓ

BRANGUS. BRAFORD

Selección genética en ambientes reales de producción

www.ministalo.com



WWW.RUTINIWINES.COM



VISITÁ NUESTRA TIENDA ONLINE

RUTTE 2017

BEBER CON MODERACIÓN, PROHIBIDA SU VENTA A MENDRES DE 18 AÑOS.

Pesaje e identificación electrónica

La gestión de tu rodeo con calidad, tecnología e innovación



- ✓ Indicadores extremadamente fáciles de usar
- ✓ Identifica y registra los datos necesarios de manera simple y rápida
- Gestión de tu rodeo basada en datos concretos y precisos
- Conexión con smartphone y sowtware de gestión









GANADERÍA DE PRECISIÓN, LA GESTIÓN DE SU RODEO



02326-455942



info@trutest.com.ar



www.trutest.com.ar

Seguinos en:









La producción de tus pasturas es tan importante como tu ganado.

MENOS MALEZAS, MÁS PASTO.

HERBICIDA

Pastar[™]Gold Sendero[™]













W Nueva Amarok V6 258 cv

La más indomable de las Amarok





2020. El año que nos deja marcas.

Termina un año especial, un año donde a base de trayectoria, profesionalismo y adaptación pudimos poner a la ganaderia argentina más allá. Un año con marcas para recordar.

Desde 2021 nuestros 7 socios productivos cuentan con la protección de Marca Registrada para el sistema que denominamos "Núcleos Genéticos La Sultana"®. Una marca creada para garantizar los procesos de multiplicación de nuestra genética ante el desafío de expandir el programa genético de la cabaña en Argentina, Uruguay, Paraguay, Colombia y Brasil.

En el nuevo año y mendiante nuevas herramientas, seguiremos llegando en forma presencial o virtual a más criadores de Brangus de todo Latinoamérica, esperando nuestro gran "Clásico Remate Anual 50° Aniversario" junto a Cabañas Don Remo (Noroeste Argentino) y Macarena (Litoral Argentino).



- Don Remo, Salta, NOA, AR. Luz del Este, Arbeláez, CO.
- Macarena, Calchaquí, LIT, AR. · Sigma, Livramento, BR.
- Macedo, Artigas, UY.
- · Adelina, Chaco Central, PY.

- · Tradição, Mato Grosso, BR.



AREA NOA / SALTA Hernán Olivero Cel. +54 (9) 3537.590393 holivero@praderadeInortesa.com

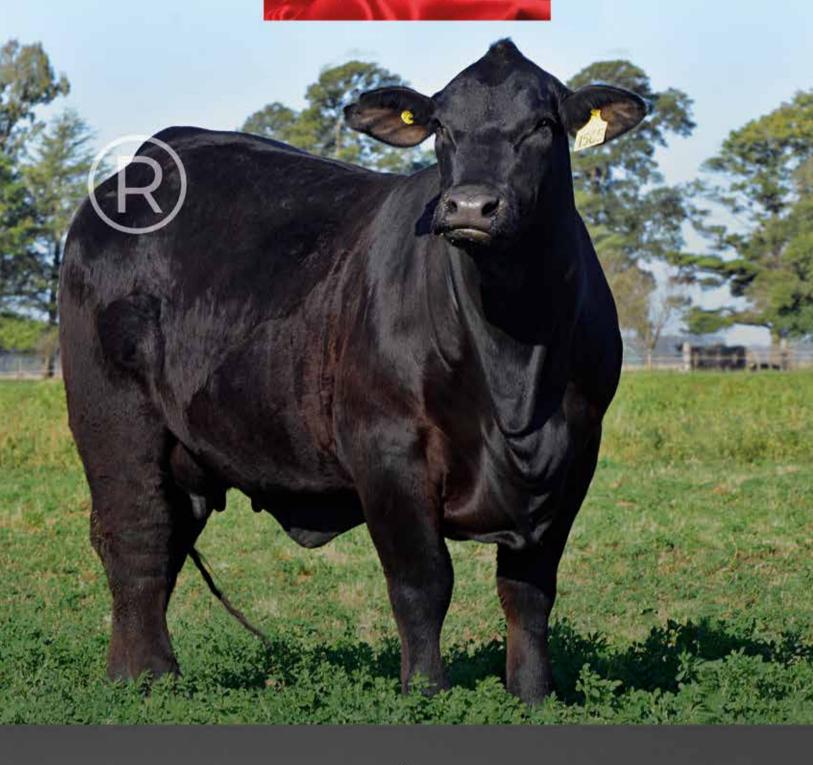


AREA LITORAL/SANTA FE Ricardo Perelló Cel. +54 (9) 3483.640115 ricardo@presisso.com.ar



AREA CENTRAL / CÓRDOBA

Mauricio Groppo Cel. +54 (9) 3537.687062 mauriciogroppol@gmail.com BRANGUS ** PREMIUM





Geneticamente apasionados por la ganadería.



Representamos las mejores marcas del mundo











GAUSS LANDTECHNIK S.A CRESPO - ENTRE RÍOS - 0343-4953035

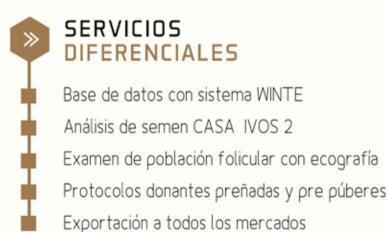






EMBRIONES CON RESULTADOS





LIDERANDO LA INNOVACIÓN CON PRODUCTOS Y SERVICIOS BIOTECNOLÓGICOS PARA GANADERÍA DE PRECISIÓN 2020.















Dr. Carlos José Munar (0221)575-5050 cmunar@munar.com.ar Dra. Elisa Juarez (0221) 6028561 ejuarez@munar.com.ar Sr. Hugo Colombo (0221) 575-7070 hcolombo@munar.com.ar







RIVERSIDE SCHOOL

Love thy Neighbour

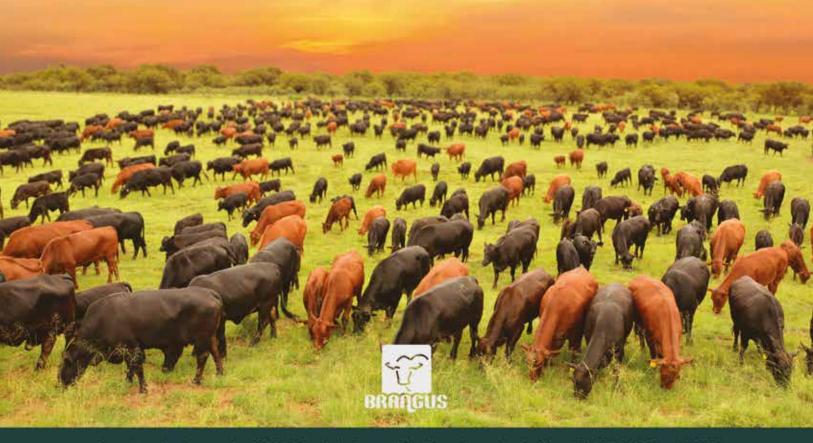
Güemes 318, Acassuso - tel: 4792-8585 / 9889 - www.riverside.edu.ar - info@riverside.edu.ar



LA CALIDAD GENÉTICA COMIENZA EN EL COMPROMISO CON EL FUTURO.

Cabaña Rancho Grande incorporó el uso de la genómica en el estudio de los animales lo que permite predecir la performance de un animal ni bien nace, mejorar los programas de selección y potenciar los DEPS. Una herramienta que aporta precisión con información confiable para tomar las mejores decisiones.

Consistencia Genética - Alto Rendimiento - Estrictas normas de cuidados de los animales.





Líderes en Calidad Seminal





PYTAJOVAI

Hijo Don Ciriaco Fecha Nac: 15/09/17

RP: 454 AAB: 745075 PA: 718 kg CE: 42 cm AOB: 90.3 cm2 EGD: 7 mm DEPS PN: 0.87 PD: 10.93 APT MAT: 5.29 PF: 19.27 CE: 0.49

OBAMA

Vagón x Rancho 1044 T/E Fecha Nac: 06/03/15

RP: 2379 HBA: 143372 AOB: 111.2 cm2 EGD: 14 mm PN: 40 kg PD: 300 kg PA: 980 kg CE: 40.5 cm DEPS PN: 0.91 PD: 15.2 PA: 42.12 CE: 0.79 APT MAT: 3.09



Encuentre la Gama Completa de Toros Brangus en CGL digital www.cglitoral.com.ar



MEJOR PREVENIR QUE CURAR

LA SOLUCIÓN MÁS EFECTIVA A LA TRISTEZA BOVINA



Estamos llegando al final de un año excepcional, tan diferente y especial que no podemos dejar de agradecer a los amigos criadores, cabañeros y centros que hicieron posible el éxito de nuestros remates 2020, así también como al equipo de LOS GUASUNCHOS, que con su esfuerzo y dedicación superaron las dificultades de la pandemia y la producción.

El trabajo no se detiene, miramos el futuro con optimismo.

los esperamos en 2021 con la misma fuerza y pasion de siempre!!





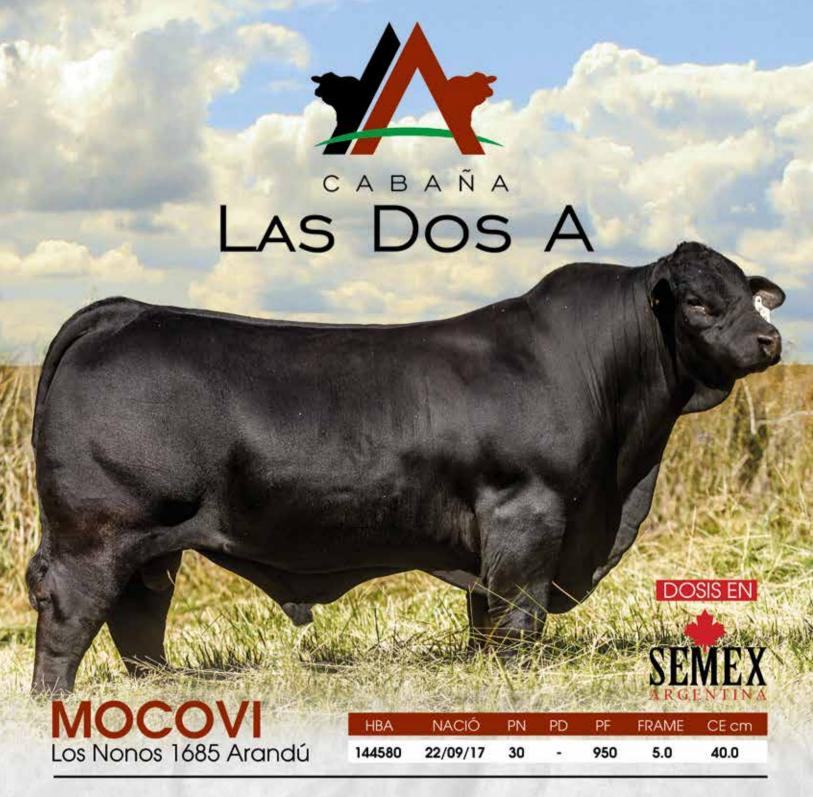


Financiá la compra de hacienda en los remates de todo el país y, además, aprovechá los convenios con las asociaciones de criadores.









AGRADECEMOS A TODOS LOS COMPRADORES QUE EN ESTE AÑO TAN ESPECIAL NOS ACOMPAÑARON EN NUESTRO REMATE ANUAL Y QUE POSIBILITARON LA OBTENCIÓN DE TAN BUENOS PROMEDIOS DE VENTA

PROMEDIOS								
	CANTIDAD	MÁXIMO	MINIMO	POMEDIO				
TOROS	57	2.500.000	300.000	653.000				
HEMBRAS ELITE	25	2.900.000 VENDIDO (50%)	400.000	950.000				

MUCHAS GRACIAS Y QUE EL 2021 SEA UN MUY BUEN AÑO PARA TODA LA FAMILIA BRANGUS



Anticípese al verano!!

Repare o recicle su tanque australiano, bebederos, por pérdidas en piso o pared.

Fundas para reparar tanques australianos/bebederos.









Colocamos y/o enviamos a todo el país.

Fundas para reparar tanques australianos/bebederos con pérdidas o en desuso, confeccionadas en lona PVC con tejido interior anti desgarre de alta tenacidad.





Tanque australiano de chapa

Para ser usado como reserva/deposito de agua de 1 mts de alto, o como bebedero para ganado de 0.60 cm de alto.

Proveemos chapas agujereadas, de 2 mts para transportar en camioneta fácilmente, toda la bulonería y accesorios para su armado y funda de lona anti desgarre de alta tenacidad, con tratamiento para resistir rayos U. V. y minerales.

loneraalex@outlook.com - Tel.: (03468) 421459 - www.lonasalex.com.ar

Dirección: Av. Argentina y Charcas - Ruta 11 acceso este - Corral de Bustos, Córdoba

PROTAGONISTAS

del potencial productivo de Argentina







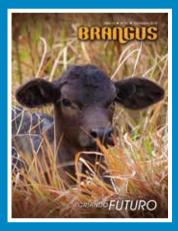


Foto de tapa: Pablo Lambrechts Estancia El Bagual Formosa



ASOCIACIÓN ARGENTINA DE



Juncal 4450. Piso 6, Oficina 1, Ciudad de Buenos Aires Tel: +54 11 4516 4807 / 09 / 10 info@brangus.org.ar

www.brangus.com.ar



Editada por: **Publicidad Norte de Eduardo Staricco**San Martín 424, piso 6°
(1004) Ciudad de Buenos Aires
Tel.: (011) 4325-7753 / 4326-5801
publicidadnorte@sinectis.com.ar

El contenido de las notas, comentarios y fotografías de colaboradores no reflejan necesariamente el pensamiento ni la filosofía de la Asociación Argentina de Brangus.

Es una publicación de la ASOCIACIÓN ARGENTINA DE BRANGUS

Registro de Propiedad Intelectual Nº78343005



VALIDACIÓN DE LOS RESULTADOS DEL ERBRA



%44

MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE



***54**

LOS TOROS BRANGUS MÁS PROBADOS



*80

BRANGUS: ADAPTACIÓN Y BIODIVERSIDAD



***94**

¿LAS VACAS TAMBIÉN ESTÁN EN CUARENTENA?



*** 72**

EFECTO DEL ESTRÉS TÉRMICO EN LA PRODUCCIÓN DE EMBRIONES DE VACAS BRANGUS



***102**

24 Editorial, por Víctor Navajas

26 Congreso Mundial Brangus 2021 por Martín Goldstein

32 Una nueva forma de compartir y comunicar

38 Cuadro de Honor

40 Resultados de Remates Auspciados

42 Concurso Fotográfico: Galería Mundial

76 Brangus, encabezando las exportaciones de semen

22 ¿Cuál es el verdadero impacto de la ganadería en el calentamiento global?

5 cosas que debemos saber sobre vacunas con mRNA

110 Desdedidas:

- Ariel Marcelo Valdez

- Dr. Miguel A. Madorrán

114 Nuevos socios y criadores

BRANGUS

Comisión Directiva 2020/2022

Presidente:

Víctor Navajas Nosiglia

Vicepresidente 1º: Martín García Fernández

Vicepresidente 2º: Mauricio Groppo

Secretarios:

Pedro Borgatello (h)
Pablo L. Lloveras Lambrechts

Tesorero:

Jorge Sedelli

Protesorero:

Sergio R. Toer

Vocales Titulares:

Alejandro Becerra Fernando Hugo Foster Fernando J. Charró Santiago E. J. Gilotaux Martín A. Goldstein Diego Grané David Lacroze Andres Helbig

Walter E. Orodá
Vocales Suplentes:

Richard Lucchetti Joaquin Elizalde Fernando Perea Muñoz

Comisión Revisora de Cuentas Titular: Iván L. O´Farrell Suplente: Roberto Jorge Billinghurst

Gerente:

Facundo Rivolta

SubGerente: Verónica Ciga

Coordinadores

Comisión de Exposiciones: Mauricio Groppo

Comisión de Registros: Andrés Helbig

Comisión de RRII, Acciones y Comercio Exterior: Martín García Fernández

Comisión Técnica, Veterinaria y SubComisión de Genética: Pedro Borgatello (h)

Comisión de Comunicación: Martín A. Goldstein

Comisión de Carnes: Santiago E. J. Gilotaux

> Director de la Revista **Martín Goldstein**

Redacción Carlos Fernández Pazos Publicidad Publicidad Norte/ A. Staricco





COMPLETA DE PRODUCTOS:

- Fosfatos de Calcio FOSFORINA®
- Levadura de Cerveza Deshidratada



www.interding.com.ar · info@interding.com.ar

Camino de la Costa Brava s/nº, Parque Industrial Zárate, Pcia. de Buenos Aires Tel.: 03487-420173 / 438882



Con nuestro servicio de martillo en 2020...







REMATE DE ELITE - EXPOSICIONES - TELEVISADOS - FERIAS OPERACIONES PARTICULARES - FILMACIONES









Servicios

Otros servicios: Explotación Fonstal , Aserradero de producción primaria, consultoria y planes de

Construcciones Rurales

Alambrados, corrales, bahaderos, ferias para remate galpiones, veterinarias, mayorias y todo tipo de construcciones llave en mano.

Nutrición animal

Representante y distribuidor de productos GEPSA. Asesoramiento personalizado.

Articulos Rurales

Mangas, casillas de operaciones, tranqueras, cepos, basculas, cargaderos, postes, varillas, alamb implementos para ceccos eléctrico molinos, tanques, ferreteria rural.

Cabaña Brangus Venta de reproductores

Construcciones Civiles

@@elimpenetrablesrl f elimpenetrable.ok













Av. Libertad 6698 | Corrientes. Tel./Fax: 0379 - 4451651 4458146 / 4483156 www.elimpenetrable.com

Llevá tu cabaña a cualquier lugar del mundo





- IMPACTA EN EL PRIMER ACERCAMIENTO CON COMPRADORES
- EFECTO 360º
- VISUALIZACIÓN INDIVIDUAL O GRUPAL
- · GENEALOGÍA Y MUCHO MÁS









oy podemos decir que frente a un desafío que en principio parecía de difícil abordaje, logramos mantener la continuidad de los trabajos y el rumbo de la Asociación Argentina de Brangus. El desafío resultó ser más complicado de lo esperado, tanto por la amenaza que significó el virus en cada resquicio de nuestras vidas, como también, y en mayor medida, por la incompetencia de las autoridades de todos los niveles de la administración pública. La temporada de remates se vió fortalecida gracias a los instrumentos desarrollados en tiempo récord por un equipo de directores y por la estructura de la Asociación. Un sólido portal en internet para compartir la información importante en tiempo y forma, sumado a un excelente convenio con Canal Rural y plataformas de streaming fueron algunos de los palpables. No fueron pocas las complicaciones ni el esfuerzo requerido, que más allá de algún reproche que podamos hacernos, nos permitió terminar con una temporada claramente exitosa. La cantidad de remates auspiciados y los precios en valores absolutos son una muestra del éxito y evidencia el potencial de la herramienta, fruto de la creatividad del equipo Brangus. La Comisión Directiva se mantuvo más activa que nunca, y las distintas comisiones de trabajo no se quedaron atrás. Registros genealógicos está muy avanzado con la implementación del sistema. El Sumario de Padres y el ERBra continúan ampliando su alcance, incorporando a su base mas calidad y cantidad de datos; a esto se le suma la información genómica que pone a disposición del mejoramiento genético herramientas cada día más precisas. Es digno de resaltar el compromiso de los criadores con este proyecto, un trabajo hecho a conciencia por todos los componentes del equipo. La comisión técnica tampoco dejó de aprovechar el confinamiento forzado para gestar nuevos proyectos -algunos ya en marcha- que colaborarán en fortalecer los cimientos del Brangus Argentino. En el mismo sentido, otro equipo de trabajo generó una alianza con FADA (Fundación Agropecuaria para el Desarrollo de Argentina) para poner a disposición de los socios y amigos de Brangus un espacio virtual de intercambio de información económica y productiva que llamamos "Diván Ganadero". Los eventos resultaron tan novedosos como interesantes por la dinámica, la buena utilización del método de casos y la empatía que producen las inquietudes del "paciente". Podríamos llenar dos páginas con el sinnúmero de acciones que desarrolló la AAB en todos los frentes. Por su parte, la Comisión Organizadora del WBC 2021 mantiene el objetivo de realizar el mejor congreso de la historia. Como podemos ver, lejos de paralizarse por el entorno hostil, la familia Brangus se ocupó activamente de preservar la continuidad de las operaciones. Para seguir creciendo en línea con el rumbo que nos marcaron nuestros fundadores es indispensable resolver los obstáculos del presente, por mas inabordables que parezcan a primera vista. Cada uno de los integrantes de la Brangus, desde su lugar hizo frente a estos obstáculos con mucho coraje y creatividad, lo que me hace sentir orgulloso de ser criador de la raza que sigue criando futuro.

Quiero aprovechar este espacio para saludar a todos los lectores , a las familias y a los equipos de trabajo , con el deseo que estas fiestas nos encuentren en paz y que el proximo año podamos restablecer la salud y el reencuentro tan esperado.

Víctor Navajas Presidente

Asociación Argentina de **Brangus**





LA MARCA DE ORIGEN DEL BRANGUS COLORADO







n Brangus no nos gusta mucho andar explicando las cosas que no hacemos ya que preferimos que los hechos hablen por si solos y que no requieran demasiada aclaración

Nos gusta crear, organizar, ejecutar, difundir y dejar huella en cada lugar donde vamos.

Es indudable, todos ustedes lo saben, que las condiciones actuales nos obligan a ser distintos, a ser flexibles y a dar explicaciones frente a circunstancias tan particulares.

El Mundial de la raza que ya habíamos postergado para abril del 2021, nuevamente se pospone para octubre del mismo año, respetando la misma sede y visitando las mismas cabañas a quienes agradecemos su paciencia y su buena voluntad.

Por respeto a los visitantes que vienen de muy lejos y a los campos anfitriones , cada decisión debe ser adoptada con mucha anticipación y responsabilidad.

Por el momento, no sentimos que el mundo cuente con las condiciones mínimas para viajar con seguridad y tranquilidad como se requiere para un congreso que convoca criadores de tantos países.

Estamos todos muy esperanzados con las nuevas vacunas en proceso de aprobación según las noticias y consultas que venimos realizando.

Esperamos que para el próximo octubre , el planeta haya recobrado la salud y la actividad normal por el bien de todos los que lo habitamos.

Mientras tanto, seguimos pensando y analizando las mejores alternativas para que nuestra noble raza siga creciendo y mostrando el potencial que pudimos comprobar aún en un 2020 distinto y muy complejo.

Agradezco al comité Mundial con quienes compartimos la tarea , al staff y a todos los que comprenden y acompañan la ingrata decisión que , una vez más , nos vemos obligados a asumir.

Martin Goldstein

Presidente Comite Organizador Mundial Brangus 2021

Asociación Argentina de **Brangus**





El 2020 fue un año de desafíos comerciales y productivos, pero el criador Brangus demostró que el avance genético no se frena y sigue criando con mirada a largo plazo, consciente de que las inversiones en genética son las más rentables y las de mayor impacto en los sistemas productivos actuales.

FALTARON LOS ABRAZOS Y LOS ENCUENTROS, PERO NOS SENTIMOS MUY ACOMPAÑADOS POR TODOS NUESTROS CLIENTES Y AMIGOS...**GRACIAS**!!

esperamos que el 2021 nos encuentre juntos para seguir disfrutando de la **pasión brangus**! Felicidades!!









CENTRO GENÉTICO CHIVILCOY DR. RUBÉN O. CHILÁN



Desarrollamos nuestra propia Cabaña Brangus

REPRODUCTORES ADAPTADOS A LAS ZONAS MÁS RIGUROSAS CON GENÉTICA DE PUNTA



- CENTRO DE TRANSFERENCIA EMBRIONARIA BOVINA
- HOTELERÍA DE DONANTES
- CONGELACIÓN DE EMBRIONES
- LABORATORIO MÓVIL

- TRANSFERENCIAS A CAMPO
- INSEMINACIÓN ARTIFICIAL
- LABORATORIO DE DIAGNÓSTICO
- HABILITADO PARA EXPORTAR EMBRIONES A CHINA

Desde nuestra querida Cabaña Santa Juana queremos agradecer a nuestros clientes, amigos y socios comerciales por permitirnos seguir creciendo desde el NOA en la consolidación genética de la raza colorada. Tu compromiso y reconocimiento es lo que nos motiva a seguir apostando a esta gran tarea como cabañeros, y es para nosotros una gran responsabilidad.

Somos Genética Colorada. Somos Santa Juana.





Embriones sexados - Optimización del semen
Producción de embriones de donantes preñadas hasta 4 meses de gestión
Producción extendida en el tiempo sin afectar la donante
Transferencía de embriones frescos y vitrificados

CONTÁCTENOS

info@invitroargentina.com

Javier Ezcurra

\$\Omega\$ +54 9 11 5666-7771
ezcurrajavier@hotmail.com

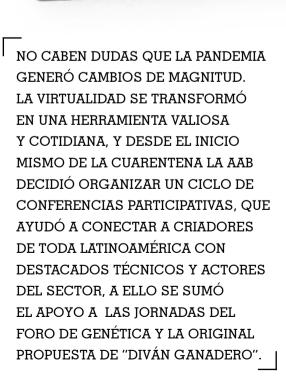
 Marcelo Albornoz ○ +55 5599733580 +54 9 1164317070 arcelo@invitroargentina.com



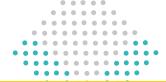




UNA NUEVA FORMA DE COMPARTIR Y COMUNICAR







OCO EN LA PRODUCCIÓN

Las Jornadas Virtuales tuvieron por título Negocios & Genética y se extendieron durante seis semanas. El objetivo fue presentar temas técnicos sumados a casos reales en todo Latinoamérica, para demostrar el impacto de la genética evaluada en la rentabilidad ganadera.



Todas las conferencias están disponibles en el canal de YouTube: Asociación Argentina de Brangus



A.- ALBRANGUS INTEGRADO

Paraguay fue el primer país integrante de AlBrangus que realizó una conferencia virtual, y nos inspiró para poder realizar este ciclo. En cada reunión se convocó a las asociaciones de los diferentes países para que cuenten su experiencia con el Brangus, y nutrirnos de un amplio espectro de modelos de negocios. El interés quedó de manifiesto, con más de 350 asistentes a cada evento, cuyos contenidos pueden verse en las redes sociales, con los siguientes temas y participantes:



a.1-NEGOCIOS & GENÉTICA."PRESENTE Y FUTURO EN LATINOAMÉRICA".

Dr. Aníbal Pordomingo: Eficiencia Neta de Conversión (RFI)

Dr. Rodolfo Cantet: Análisis de la 1ra. prueba Brangus de RFI.

Participación de las Asociaciones de Paraguay, Brasil y México.

a.2- "NEGOCIOS & GENÉTICA. "PROGRAMA DE EVALUACIÓN CONJUN-TA, LOGROS Y EXPECTATIVAS".

Dr. Sebastián Munilla: Razones para abrazar la genómica.

Ing. Fernando Lamarca: La exitosa experiencia de utilizar datos objetivos.

MV Pedro Borgatello: ERBra Latinoamericano, actualidad y proyectos.

Participación de los técnicos de Brasil, Colombia, Uruguay y Paraguay.

a.3-NEGOCIOS & GENÉTICA. "NUTRICIÓN, SANIDAD Y MANEJO".

Dr. Nahuel Spalding: Recría de vaquillonas: del destete a un servicio exitoso.

Dr. Germán Cantón: Pérdidas de preñez (mermas). Causas y prevención.

Ing. Luis Arias Usandivaras: Manejo de rodeos para estabilizar altos porcentajes de preñez.

a.4.-NEGOCIOS & GENÉTICA "SISTEMAS DEPRODUCCIÓN REALES Y EFICIENTES. CICLOS COMPLETOS. SILVOPASTORILY **ROTATIVO INTENSIVO".**

Joaquín Elizalde: Anta del Dorado, Salta Carlos Fernández Pazos: Puma Argentina S.A., Santiago del Estero

Mario Sellarés: ItáSiri, Corrientes David Lacroze: Est La Magdalena, Corrientes, Salta, Sta Fe.

a.5-NEGOCIOS & GENÉTICA. "IMPACTO DELAGENÉTICA BRANGUS. PLANTEOS EFICIENTES EN LATINOAMÉRICA".

Ing. Luis Felipe Fros: El Tacurú, Uruguay

Jorge Santana: GAP, Brasil

Gabriel Otero: Est. y Cab. Las Lilas, Argentina

Espacio para los Jóvenes Brangus de Latinoamérica (Brasil, Uruguay, Paraguay, Colombia, México y Argentina.): Una realidad que agrega valor a la raza.

a.6- NEGOCIOS & GENÉTICA. "MERCA-DO MUNDIAL DE CARNES Y PLANTEOS EFICIENTES EN LATINOAMÉRICA".

Lic. Victor Tonelli: Nuevo escenario de la demanda mundial de carnes.

Guillermo Sisul (Paraguay): Innovación en la ganadería paraguaya.

Giovany Galindo y Mauricio León: Evolución e impacto del Brangus en la ganadería colombiana.

Diciembre 2020

UNA NUEVA FORMA DE COMPARTIR Y COMUNICAR



B.- FORO DE GENÉTICA.

Otra de las iniciativas de comunicación virtual en las que participamos y colaboramos en la organización fueron las jornadas del Foro Argentino de Genética Bovina. Fueron tres jornadas, durante el mes de junio, y una en noviembre coincidente esta última con el desarrollo de las Jornadas de la Asociación Argentina de Producción Animal, que promediaron los 400 oyentes en cada una de las presentaciones, con una fuerte presencia de ganaderos y especialistas de Latinoamérica.



B.1 - GANADERÍA Y CAMBIO CLIMÁTI-CO; MITOS, VERDADES Y SOLUCIONES

El primer ciclo llevó el nombre de Ganadería y Cambio Climático; Mitos, Verdades y Soluciones. Coordinadas por el Dr. Alfredo Esteves y Moderadas por el Ing. Daniel Musi.

El tema central de las jornadas tuvo que vercon las amenazas a la actividad referidas al Cambio climático y los rumiantes. Es indispensable presentar a los actores los nuevos conocimientos que permiten otra óptica sobre la responsabilidad de los bovinos, e incluso poder hacer ver a la sociedad que la ganadería lejos de ser un problema es parte de la solución.

HUELLA DE CARBONO, BALANCE E INVENTARIO.

Dr. Ernesto Viglizzo Phd. Gabriel Vázquez José Félix Lafaurie (Fedegan, Colombia)

LA GANADERÍA COMO MITIGADORA DEL CAMBIO CLIMÁTICO: MANEJO INTEGRADO DEL MEDIO AMBIENTE

Ing. Pablo Borrelli (Savory Institute / Ovis 21). Ganadería regenerativa, como ser parte de la solución al cambio climático.

Dr. Pablo Grilli (Alianza del Pastizal). La Alianza del Pastizal en Argentina: una historia de conservación, producción y desafíos.

Phd. Davi José Bungenstab (EMBRA-PA, Brasil):Carne carbono neutro, experiencias en Brasil.

Ing. Daniel Pelegrina (Pte de SRA). Cierre

GANADERÍA Y MEDIO AMBIENTE; LA PERSPECTIVA DESDE LO PRODUCTIVO. CAMINOS A RECORRER, HERRAMIENTAS DISPONIBLES Y N OVEDADES.

Dr. Aníbal Pordomingo (INTA). Eficiencia: Mayor producción, menor emisión.

•Ing. José Lizzi (AACREA). Visión y Perspectiva empresaria.

Ing. Andrés Costamagna (FAGB). Herramientas para comprender y mitigar el cambio climático.



B. 2- LA GENÓMICA EN LOS PROGRAMAS NACIONALES DE EVALUACIÓN GENÉTICA.

El Foro Argentino de Genética Bovina, presidido por Alfonso Bustillo, y AAPA, cuyas jornadas fueron presididas por Sebastián Munilla, contando con la coordinación del Ing. Daniel Musi, presentaron el tema "La Genómica en los Programas Nacionales de Evaluación Genética" con la disertación de los responsables de las mismas en las diferentes razas, quienes destacaron la necesidad de mejorar la calidad de la información mediante las DEPs enriquecidas por la genómica y sus proyectos para progresar en este tema en los próximos años. Los disertantes fueron:

Dra. María Calafe (Hereford) Ing. Horacio Guitou (Angus) Dr. Rodolfo Cantet (Brangus, Braford, Brahman, Limousin y Limangus)





Agradecemos

A clientes, amigos, personal de la Empresa y al equipo de Colombo y Magliano; quienes hicieron posible el éxito de nuestros remates 2020.

Y queremos hacerles llegar nuestros mejores deseos para este nuevo año

¡Feliz 2021!



Hipolito Yrigoyen 1168 - Corrientes Tel: (0379) 4424500 / 4438429 e - mail: remates@cabalegria.com.ar www.cabalegria.com.ar

UNA NUEVA FORMA DE COMPARTIR Y COMUNICAR

C.- DIVÁN GANADERO; LA MÁS RECIENTE PROPUESTA ORGANIZADA POR LA AAB PARA APOYARA LOS CRIADORES.

Desde hace unos meses, la AAB ha realizado una alianza con FADA (Fundación Agropecuaria para el Desarrollo de Argentina), la idea es recibir información y contribuir con datos desde el sector ganadero para contribuir a los objetivos de la Fundación.

En medio de la cuarentena surgió la idea de hacer un espacio específico de reflexión y debate sobre los factores económicos que impactan en la toma de decisiones que debe afrontar cotidianamente un criador. Finalmente se decidió probar un nuevo esquema, informal y hasta con sentido del humor, denominado "Diván Ganadero".

En primertérmino se hizo una presentación de macroeconomía a cargo del Lic. David Miazzo, Economista Jefe de FADA, posteriormente el Especialista invitado realizó una breve síntesis sobre algún tema específico (visión de la industria

frigorífica, por ejemplo). Otro segmento correspondió a las "Oportunidades", donde se analizaron aspectos coyunturales sobre la conveniencia de comprar determinados insumos, relaciones de precios de invernada, gordo, granos, manejo financiero del cashflow, créditos, etc. Por último, antes de las preguntas, se desarrolló una sesión semejante a una "terapia", donde un invitado del sector cuenta sus preocupaciones y visiones del momento económico al analista, David Miazzo, y se genera un atractivo espacio de reflexión para el público en general.

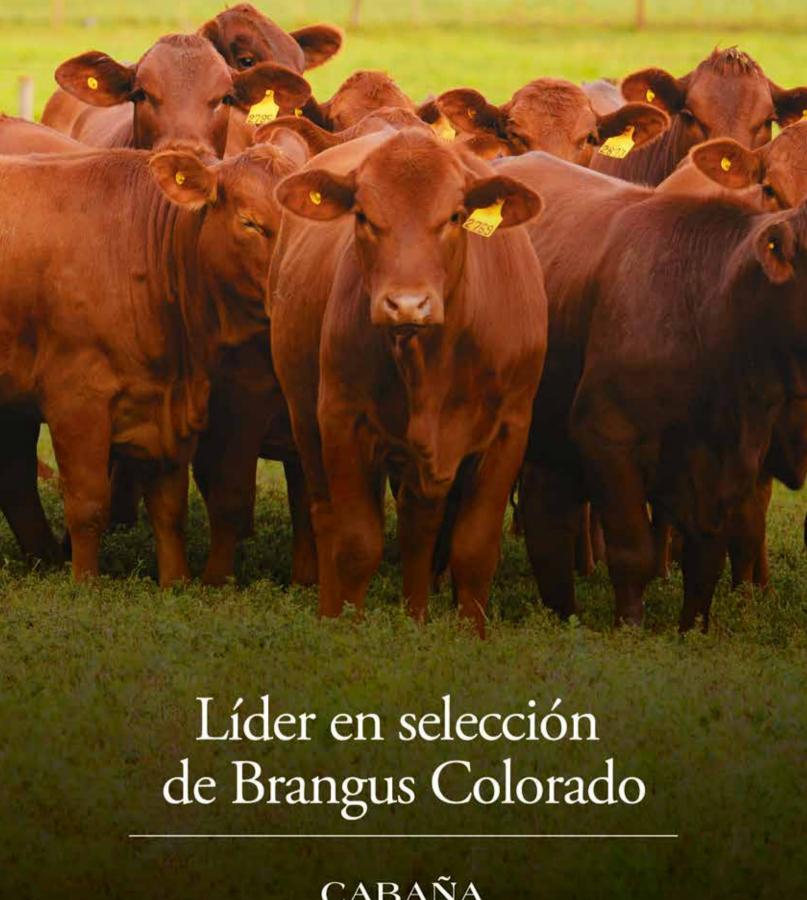
Este año se realizaron dos sesiones, y la idea es continuar con la modalidad. A continuación los invitados de ambas reuniones

El "Terapeuta": David Miazzo (Economista Jefe de FADA) Oportunidades: Martín Goldstein Los "Pacientes": Fernando Perea Muñoz y Ángel Luis Rossi.

Los "Especialistas": Federico Vilariño y Natalia Ariño. En un año tan particular la Asociación Argentina de Brangus ha propuesto y participado en estos contactos virtuales con sus criadores, socios y amigos para enriquecer el patrimonio técnico, analizar las variables económicas y cumplir con las funciones de difusión que establecen claramente nuestros estatutos y es una de las prioridades trazadas desde sus comienzos.







CABAÑA LAS MARIAS

GDOR, VIRASORO - CORRIENTES

CABAÑA LAS MARÍAS ES MIEMBRO DE GRUPO "PRO A PRO" - ESTABLECIMIENTO LAS MARÍAS S.A. GDOR. VIRASORO (3342) CORRIENTES - TEL.: +54 3756-493000







CUADRO DE HONOR

EN UN 2020 QUE SERÁ RECORDADO POR LA PANDEMIA DE COVID 19 **QUE PARALIZÓ LA MAYORÍA** DE LAS DIFERENTES **ACTIVIDADES PRODUCTIVAS** Y ECONÓMICAS DEL MUNDO Y DEL PAÍS, LAS **VENTAS DE LA RAZA** BRANGUS SE CANALIZARON MAYORITARIAMENTE A TRAVÉS DE LOS REMATES AUSPICIADOS EN LA NOVEDOSA MODALIDAD QUE INCLUYÓ TRANSMISIONES TELEVISIVAS, POR STREAMING, PRESENTACIÓN DE PREOFERTAS CON CONVENIENTES DESCUENTOS A LOS OFERENTES, VIDEOS DETALLADOS DE LOS REPRODUCTORES OFRECIDOS, DETALLADOS CATÁLOGOS SUBIDOS A LAS REDES Y HASTA LA CLASIFICACIÓN GARANTIZADA POR NUESTROS INSPECTORES DE RASGOS DE FUNCIONALIDAD DE GRAN IMPORTANCIA.

nriquecidos por los reproductores preparados para el suspendido Mundial 2020 y las exposiciones
del circuito, los remates auspiciados
tuvieron aceptación y éxito, con importantes precios que superaron las
expectativas de los criadores, colocándose con comodidad la totalidad
de lo ofrecido a venta.

Enlos remates auspiciados de Machos el Pro a Pro volvió a ofrecer la mayor cantidad de toros, seguido de cerca por El Porvenir, superando los 60 toros Corral de Guardia, Las Dos Ay Don Felipe.

Los buenos promedios logrados fueron encabezados por Las Dos A, con \$591.691 superando los

REMATES 2020

MACHOS	1ro.	2do.	3ro.	4to.	5to.
Cantidad	Pro a Pro 95	El Porvenir 85	Corral de Guardia 79	Las Dos A 71	Don Felipe 61
Promedio	Las Dos A \$591.691	Quilpo Norte \$396.048	Corral de Guardia \$392.911	Los Gua- sunchos \$385.429	La Bellaca \$370.733
Precios Máximo	La Bellaca \$2.600.000	Las Dos A \$2.500.000	Quilpo Norte \$1.400.000	Corral de Guardia \$1.200.000	Los Retoños \$1.200.000

HEMBRAS	1ro.	2do.	3ro.	4to.	5to.
Cantidad	Agromelú del Norte 996	Pastizales 159	Cabañas del Norte (Frías) 158	Los Gua- sunchos 145	Pro a Pro 139
Promedio	La Bellaca \$1.440.000	La Sultana Brangus Premium \$533.006	Quilpo Norte \$451.091	San Alejo \$446.061	Tres Cruces \$350.113
Precios Máximo	Corral de Guardia \$3.000.000	Las Dos A \$2.900.000	Corral de Guardia \$2.800.000	El Porvenir \$2.660.000	La Sultana Brangus Premium \$2.540.000

\$370.000 los remates de Ouilpo Norte, Corral de Guardia . Los Guasunchos v La Bellaca.

El precio máximo fue logrado por La Bellaca con \$2.600.000, seguido muy de cerca por Las Dos Ay excelentes máximos de Quilpo Norte, Corral de Guardia y Los Retoños.

En Hembras se registró la gran oferta al mercado Brangus del Remate de Agromelú del Norte, que marcó un histórico record con 996 hembras. Pastizales, Cabañas del Norte (Frías), Los Guasunchos y Pro a Pro negociaron entre 159 y 139 vientres.

El mayor promedio en las hembras fue logrado por La Bellaca, con \$1.440.000, superando los \$350.000 de promedio los vientres de La Sultana, Quilpo Norte, San Alejo y Tres Cruces en su 40to. Aniversario.

Corral de Guardia logró el mayor precio máximo con una hembra negociada en \$3.000.000, con precios máximos mayores a \$2.500.000, Las Dos A, Corral de Guardia, El Porvenir y La Sultana Brangus Premium. 🍘

AAB

LOS MÁS DEL AÑO

fueron representados por los más destacados en los Remates ante la suspensión de las Exposiciones como medida sanitaria preventiva y fueron los siguientes:

RESUMEN DE LAS VENTAS

MACHOS				
Cantidad	Pro a Pro 95			
Promedio	Las Dos A \$591.691			
Precio Máximo	La Bellaca \$2.600.000			

HEMBRAS			
Cantidad	Agromelú del Norte 996		
Promedio	La Bellaca \$1.440.000		
Precio Máximo	Corral de Guardia \$3.000.000		



DENUNCIA de servicios, nacimientos y pesos de destete / 18 meses.

\$TOCK preciso y correcto.

RECUENTOS en cada práctica.

TODO EN TIEMPO REAL













ldentag

IDENTIFICACIÓN ANIMAL



Capacitacion y atención permanente

Vet. Federico Galigniana



+54 9 11 4165 9900

(011) 4449 0682 x info@identag.com.ar www.identag.com.ar

DISTRIBUIDOR



BALANZAS **ELECTRÓNICAS**

Diciembre 2020







CANT. Prom. MAX. CANT. C		MACHOS			HEMBRA	\S	
Remate Cámara de Cab. Santafesinas de Ganado 8 172.125 230.000 5 78.200 Pro a Pro Tradicional 95 260.360 510.000 139 78.663 400.000 Rancho Grande de Fideicomiso Agrop. Peyrano 55 215.045 430.000 85 174.091 900.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 51 275.000 470.000 58 159.776 750.000 Don Livio 30 55.700 90.000 58 159.776 750.000 Sultana Genetic Fest 2020 14 18.857 16 226.865 100.000 Bra + Bra 46 230.999 1.070.000 54 151.419 1.200.000 Los Origenes de Agrodec S.A. 39 242.300 450.000 47 185.905 1.030.000 Bra + Bra 46 230.999 1.070.000 57 114.720 950.000 Los Origenes de Agrodec S.A. 39 284.000 350.000 57 114.720 950.000 Plagá de Agrolam S.A. 9 <th></th> <th>CANT.</th> <th>Prom.</th> <th>MAX.</th> <th>CANT.</th> <th>Prom.</th> <th>MAX.</th>		CANT.	Prom.	MAX.	CANT.	Prom.	MAX.
Pro a Pro Tradicional 95 72.125 230.000 139 78.683 400.000 Agrop. Peyrano 55 215.045 430.000 55 174.091 900.000 37 38.683 400.000 38 349.591 2.880.000 39 38.683 38.693 39.000 39 38.683 39.000 39 3	La Sultana - 3ra Ronda Brangus Premium				36	533.006	2.540.000
Rancho Grande de Fideicomiso Agrop. Peyrano Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 51 275.000 470.000 88 149.591 2.800.000 Remate de Cabañas del Norte 55 261.491 510.000 58 159.776 750.000 Don Livio Sultana Genetic Fest 2020 14 18.857 16 226.865 Bra + Bra 46 230.989 1.070.000 54 151.419 1.200.000 Los Origenes de Agrodec S.A. 39 242.300 450.000 57 114.720 950.000 San Vicente de Estab. San Vicente S.A. 10 302.917 465.000 57 114.720 950.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 382.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565 Las Mercedes de Faustino Bravo 13 230.769 400.000 El Pozo de la Carreta / Fortin Rifles 58 230.517 800.000 99 1440.000 1.600.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 91 81.496.001 1.600.000 Alegría de Agronor J.C S.A. 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 El Porvenir de Pedro Borgatello Ganad. SRL 4 396.488 1.400.000 55 451.091 2.000.000 El Porvenir de Pedro Borgatello Ganad. SRL 4 397.337 340.000 110 348.133 520.000 El Porvenir de Pedro Borgatello Ganad. SRL 4 397.3427 480.000 110 348.133 520.000 El Porvenir de Pedro Borgatello Ganad. SRL 4 397.3427 480.000 111 109.865 190.000 El Route de Agronor J.C S.A. 52 374.327 480.000 110 348.133 520.000 Alegría de Agronor J.C S.A. 52 376.327 480.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.880 1.000.000 240 1177.375 600.000 Ca Cuple de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 12 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Ono Sgo y M Trinidad) Ministató de La Tajada S.A. 27 144.000		8	172.125	230.000	5	78.200	
Agrop, Peyrano 55 215.045 430.000 55 174.091 900.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 51 275.000 470.000 88 149.591 2.800.000 Remate de Cabañas del Norte 55 261.491 510.000 58 159.776 750.000 Sultana GeneticFest 2020 14 18.857 16 226.865	Pro a Pro Tradicional	95	260.360	510.000	139	78.683	400.000
Remate de Cabañas del Norte 55 261.491 510.000 58 159.776 750.000 Don Livio 30 59.700 90.000 Sultana GeneticFest 2020 14 18.857 16 226.865 Bra + Bra 46 230.989 1.070.000 54 151.419 1.200.000 Los Origenes de Agrodec S.A. 39 242.300 450.000 47 185.905 1.030.000 San Vicente de Estab. San Vicente S.A. 12 302.917 465.000 57 114.720 950.000 Pilagá de Agrolam S.A. 9 284.000 350.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565 Las Mercedes de Faustino Bravo 13 230.769 400.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 9 1440.000 1.600.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 9 17.000 1.000 1.000.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.557 2.660.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.557 2.660.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.557 2.660.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 150 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 150 348.133 520.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 23 150.220 720.000 Caa Cupé de Miriforce S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Doros S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Rimistaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Ministaló de La Tajada S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000		55	215.045	430.000	55	174.091	900.000
Don Livio 30 59,700 90,000 Sultana GeneticFest 2020 14 18.857 16 226,865 Bra + Bra 46 230,989 1.070,000 54 151,419 1.200,000 Los Orígenes de Agrodec S.A. 39 242,300 450,000 47 185,905 1.030,000 San Vicente de Estab. San Vicente S.A. 12 302,917 465,000 57 114,720 950,000 Pilagá de Agrolam S.A. 9 284,000 350,000 37 88,784 100,000 Corral de Guardía de Bellamar Estancias SA 79 392,911 1,200,000 123 214,715 3,000,000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208,565 220,565 220,500 400,000 123 214,715 3,000,000 La Bellaca de Gervasio Zuza SRL 60 370,733 2,600,000 9 1,440,000 1,600,000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230,517 800,000 39 217,622 1,250,000 Allegría de Agronor JC S.A.	Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA	51	275.000	470.000	88	149.591	2.800.000
Sultana GeneticFest 2020 14 18.857 16 226.865 Bra + Bra 46 230.989 1.070.000 54 151.419 1.200.000 Los Orígenes de Agrodec S.A. 39 242.300 450.000 47 185.905 1.030.000 San Vicente de Estab. San Vicente S.A. 12 302.917 465.000 57 114.720 950.000 Pilagá de Agrolam S.A. 9 284.000 350.000 37 88.784 100.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565	Remate de Cabañas del Norte	55	261.491	510.000	58	159.776	750.000
Bra + Bra 46 230,989 1.070.000 54 151.419 1.200.000 Los Orígenes de Agrodec S.A. 39 242.300 450.000 47 185.905 1.030.000 San Vicente de Estab. San Vicente S.A. 12 302.917 465.000 57 114.720 950.000 Pilagá de Agrolam S.A. 9 284.000 350.000 37 88.784 100.000 Corral de Guardía de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Mercedes de Faustino Bravo 13 230.769 400.000 9 1.440.000 1.600.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 39 217.622 1.250.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.597 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41	Don Livio				30	59.700	90.000
Los Orígenes de Agrodec S.A. 39 242.300 450.000 47 185.905 1.030.000 San Vicente de Estab. San Vicente S.A. 12 302.917 465.000 57 114.720 950.000 Pilagá de Agrolam S.A. 9 284.000 350.000 Don Luís de Grosso 21 250.476 370.000 37 88.784 100.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565 Las Mercedes de Faustino Bravo 13 230.769 400.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 39 217.622 1.250.000 Alegría de Agronor JC S.A. 27 306.481 510.000 101 81.089 285.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 11 109.865 190.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 23 150.220 720.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Ministaló de La Squan S.A. 27 144.000	Sultana GeneticFest 2020	14	18.857		16	226.865	
San Vicente de Estab. San Vicente S.A. 12 302.917 465.000 57 114.720 950.000 Pilagá de Agrolam S.A. 9 284.000 350.000 37 88.784 100.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565	Bra + Bra	46	230.989	1.070.000	54	151.419	1.200.000
Pilagá de Agrolam S.A. 9 284.000 350.000 37 88.784 100.000 100	Los Orígenes de Agrodec S.A.	39	242.300	450.000	47	185.905	1.030.000
Don Luis de Grosso 21 250.476 370.000 37 88.784 100.000 Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565 — — — Las Mercedes de Faustino Bravo 13 230.769 400.000 9 1.440.000 1.600.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 39 217.622 1.250.000 Alegría de Agronor JC S.A. 27 306.481 510.000 101 81.089 285.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 <	San Vicente de Estab. San Vicente S.A.	12	302.917	465.000	57	114.720	950.000
Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA 79 392.911 1.200.000 123 214.715 3.000.000 Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565 Las Mercedes de Faustino Bravo 13 230.769 400.000 9 1.440.000 1.600.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 39 217.622 1.250.000 Alegría de Agronor JC S.A. 27 306.481 510.000 101 81.089 285.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Ministaló de La Tajada S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Pilagá de Agrolam S.A.	9	284.000	350.000			
Las Tres H de Ganadera Cabure 23 208.565	Don Luis de Grosso	21	250.476	370.000	37	88.784	100.000
Las Mercedes de Faustino Bravo 13 230.769 400.000 La Bellaca de Gervasio Zuza SRL 60 370.733 2.600.000 9 1.440.000 1.600.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 39 217.622 1.250.000 Alegría de Agronor JC S.A. 27 306.481 510.000 101 81.089 285.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA	79	392.911	1.200.000	123	214.715	3.000.000
La Bellaca de Gervasio Zuza SRL 60 370.733 2.600.000 9 1.440.000 1.600.000 El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 39 217.622 1.250.000 Alegría de Agronor JC S.A. 27 306.481 510.000 101 81.089 285.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A.	Las Tres H de Ganadera Cabure	23	208.565				
El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles 58 230.517 800.000 39 217.622 1.250.000 Alegría de Agronor JC S.A. 27 306.481 510.000 101 81.089 285.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños Ge Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Las Mercedes de Faustino Bravo	13	230.769	400.000			
Alegría de Agronor JC S.A. 27 306.481 510.000 101 81.089 285.000 San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago	La Bellaca de Gervasio Zuza SRL	60	370.733	2.600.000	9	1.440.000	1.600.000
San Alejo de Cura Malal SA 37 336.351 820.000 18 446.061 1.000.000 Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo	El Pozo de la Carreta / Fortín Rifles	58	230.517	800.000	39	217.622	1.250.000
Marta Carina de Marta Carina SRL 4 213.750 225.000 6 255.000 470.000 El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La T	Alegría de Agronor JC S.A.	27	306.481	510.000	101	81.089	285.000
El Porvenir de Walter E. Orodá 85 285.600 510.000 90 228.587 2.660.000 La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	San Alejo de Cura Malal SA	37	336.351	820.000	18	446.061	1.000.000
La Conquista de Suc. De Pedro Lloret 16 180.000 290.000 10 348.133 520.000 Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Marta Carina de Marta Carina SRL	4	213.750	225.000	6	255.000	470.000
Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL 41 396.048 1.400.000 55 451.091 2.000.000 Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	El Porvenir de Walter E. Orodá	85	285.600	510.000	90	228.587	2.660.000
Alegría de Agronor JC S.A. 52 274.327 480.000 111 109.865 190.000 Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	La Conquista de Suc. De Pedro Lloret	16	180.000	290.000	10	348.133	520.000
Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA 41 307.317 540.000 122 163.025 790.000 La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Quilpo Norte de Pedro Borgatello Ganad. SRL	41	396.048	1.400.000	55	451.091	2.000.000
La Sultana de La Sultana S.A. 25 306.800 1.000.000 40 177.375 600.000 Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 300.000 37 150.054 300.000	Alegría de Agronor JC S.A.	52	274.327	480.000	111	109.865	190.000
Remate Cabañas Integradas Santafesinas 48 232.700 355.000 31 103.916 145.000 Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Rincón del Oratorio de Rincón del Oratorio SA	41	307.317	540.000	122	163.025	790.000
Las Dos A de Aldo Celestino Zago 71 591.691 2.500.000 85 283.731 2.900.000 Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 300.000 37 150.054 300.000	La Sultana de La Sultana S.A.	25	306.800	1.000.000	40	177.375	600.000
Caa Cupé de Miraflores S.A. 30 291.350 860.000 23 150.220 720.000 Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Remate Cabañas Integradas Santafesinas	48	232.700	355.000	31	103.916	145.000
Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Las Dos A de Aldo Celestino Zago	71	591.691	2.500.000	85	283.731	2.900.000
Remate Cabañas del Norte (Don Sgo y M Trinidad) 15 231.000 335.000 27 90.370 97.000 Ministaló de La Tajada S.A. 27 144.000 Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000		30	291.350	860.000	23		720.000
Los Retoños de Los Retoños S.A. 39 313.590 1.200.000 37 150.054 300.000	Remate Cabañas del Norte	15		335.000	27		97.000
	Ministaló de La Tajada S.A.	27	144.000				
San Esteban / La Bellaca 41 260.488 430.000 32 141.563 310.000	Los Retoños de Los Retoños S.A.	39	313.590	1.200.000	37	150.054	300.000
	San Esteban / La Bellaca	41	260.488	430.000	32	141.563	310.000

PROMEDIOS 237	0 \$2	270.000		4512	\$ 142.509	<u> </u>	
Remate Fortin Corrales Machagai	57	245.701	350.000	88	88.988	400.000	_
Bra con Linaje	34	205.059	800.000	53	87.056	292.000	
Remate Sociedad Rural Salteñas	28	205.900	360.000	70	77.175	140.000	
Ecia.Pastizales de Pastoril Agrop. SA	43	190.700	305.000	159	88.610		
Remate del Norte Cordobés - Cab. Rio Seco	9	235.000	400.000	7	205.571	450.000	
Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA - Fsa	48	182.292		91	166.868		
Remate Selección Rustica (Quitilipi)	33	252.878	620.000	134	105.186	220.000	
Corral de Guardia de Bellamar Estancias SA Villa M.	11	205.150	280.000	14	121.071	155.000	
Remate Estancia El Bagual	52	255.096	580.000	99	147.182	1.800.000	
Remate de Reproductores SR de Formosa	16	185.875	300.000	10	60.200	180.000	
Bellamar Ecias. SA / Cresud S.A.	35	181.000	265.000	82	103.732	240.000	
Norte Grande Villa Berthet	54	260.556	490.000	50	120.240	560.000	
Remate Genética Rentable	36	206.806	400.000	46	186.348	1.380.000	
La Morocha de Ovidio Otero S.A.	34	182.618	295.000	82	80.866	136.000	
Agromelú del Norte 1000 vientres Brangus		52.165.1	555.555	996	98.309		
Tres Cruces Remate 40 Aniversario	48	321.354	950.000	44	350.113	1.210.000	
Cabañas Los Guasunchos, Pilagá, Los Reales Remate Anual Centro Santiagueño	55	234.000	400.000	55	158.272	320.000	
Remate Genética Compartida	28	286.607	610.000	95	135.757	1.120.000	
Don Remo - La Macarena Norte Grande Pampa del Indio - El Colorado	43	231.728	305.000	37	63.851	92.000	
Nucleo Genetico La Sultana -	43	229.419	380.000	75	184.601	910.000	
Remate Agronea - Cabañas Chaqueñas	12	206.250	300.000	12	99.167	260.000	
Remate Cabañas del Norte - Frias	57	237.105	430.000	158	156.013	900.000	
Corral de Guardia de Bellamar Estancias SC	56	263.036	470.000	59	180.508	460.000	
Remate Conjunto de Cabañas	26	187.308	240.000	33	101.333	250.000	
Don Felipe de Dieppe S.A.	61	257.523	630.000	21	185.619	490.000	
Remate Anual de Reproductores	28	263.036	430.000	35	132.743	195.000	
Los Guasunchos de G.N.y N. Werthein SA	35	385.429	1.120.000	145	192.669	1.700.000	
Remate CANOA	39	278.182	380.000	11 27	125.926	185.000	
Don Pedro de Raul Gallo Pro a Pro de Primavera	20 55	359.000 278.182	1.000.000 450.000	54	132.704 186.818	725.000 245.000	
Laguna Limpia de Delfabro Agropecuaria S.A.	6	219.197	300.000	45	88.000	88.000	
La Aurora Norte de Safico S.A.	31	242.100	330.000	44	135.595	400.000	
		2/2/22	222.222		400-	100.000	

N de la R: Al cierre de esta edición se encontraban pendientes los Remates de Norte Grande (4/12/20), Genética de Elite (9/12/20) y Liquidación Cabaña El Sirigote (12/12/20) cuyos resultados serán publicados en nuestra página web.



Diciembre 2020 41 Gi



44 GALERÍA MUNDIAL

DESDE LA ASOCIACIÓN ARGENTINA
DE BRANGUS QUEREMOS AGRADECER
ESPECIALMENTE LA ACTIVA
PARTICIPACIÓN AL CONCURSO
FOTOGRÁFICO; GALERÍA MUNDIAL
BRANGUS.

Participan todos los pre-inscriptos al Mundial 2020

Al material lo subiremos a las redes de AAB.

esperamos tu envío info@brangus.org.ar Lee las bases y condiciones

RECORDAMOS QUE AL NO REALIZAR EL CONGRESO MUNDIAL PREVISTO PARA ABRIL 2020, GENERAMOS ESTE ESPACIO PARA MOSTRAR LOS REPRODUCTORES **QUE ESTABAN LISTOS PARA PARTICIPAR** DE LA EXPOSICIÓN MUNDIALISTA. ESTAS ACCIONES DE PROMOCIÓN QUE PROPONE LA ASOCIACIÓN, TIENEN COMO OBJETIVO, PODER ESTAR MÁS CERCA DE LOS PRODUCTORES Y APROVECHAR - MEDIANTE ALGO TAN NOBLE Y GRATIFICANTE COMO EL ARTE- PARA GENERAR MAYOR DIFUSIÓN DE LA RAZA. TANTO EN REDES SOCIALES COMO EN LOS MEDIOS GRÁFICOS CON LOS QUE CUENTA LA ASOCIACIÓN

A continuación compartimos las imágenes ganadoras y a sus autores.



1^{ra} MENCIÓN PABLO LL. LAMBRECHTS Estancia El Bagual / Formosa



1er Premio PABLO LL. LAMBRECHTS Estancia El Bagual Formosa



2do **Premio RAÚL ROMERO FERIS** Cabaña CAA CUPE / Corrientes

3er Premio PABLO LL. LAMBRECHTSEstancia El Bagual / Formosa



2^{da} MENCIÓN JOSÉ ARJA Cabaña El Árabe / Córdoba



3ra MENCIÓN JUAN FACUNDO MENÉNDEZCabaña Doña Beatriz / Formosa

Diciembre 2020 43 | 100





Por Martín Buitrago†y Sebastián Munilla†‡

†Departamento de Producción Animal, Facultad de Agronomía, Universidad de Buenos Aires. ‡CONICET.

¿DE TAL PALO, TAL ASTILLA?

Validación de los resultados del ERBra

EL ARTÍCULO ES UNA ADAPTACIÓN
DE LA TESIS DE GRADO PRESENTADA
POR EL PRIMER AUTOR PARA OPTAR AL
TÍTULO DE INGENIERO AGRÓNOMO DE
LA FACULTAD DE AGRONOMÍA DE LA
UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES.



on confiables las DEPs? Nos pusimos al hombro la tarea de responder esta importante pregunta poniendo a prueba su valor como predictoras de performance futura.

Entre otras actividades vinculadas con la promoción y mejoramiento de la raza, la Asociación Argentina de Brangus (AAB) lleva adelante un programa de evaluación genética, el ERBra, cuyo principal resultado son las denominadas "diferencias esperadas entre progenies" o DEPs. Las DEPs predicen la performance futura de la progenie de un reproductor en términos relativos a otro reproductor. Una manera de evaluar su valor es preguntarnos si estas predicciones se ven efectivamente materializadas. En teoría, por cada diferencia unitaria en el valor de la DEP para un carácter determinado se esperaría ver, en promedio, un aumento de la misma magnitud en la performance de la progenie. ¿Es efectivamente así?

Un experimento a campo: la prueba de progenie

Antes de meternos de lleno en la tarea de responder esta pregunta, pongámos le un marco conceptual a la investigación. Existen básicamente dos enfoques alternativos para validar DEPs. El primero de ellos consiste en el desarrollo de un experimento diseñado. Supongamos que queremos comparar la performan-



Sabemos que no sólo el padre contribuye a la performance esperada de estos terneros. Las madres también aportan su grano de arena. Y, desde ya, la alimentación, la sanidad y el manejo de los terneros desde la concepción al destete también tendrán su impacto. Uno de los aspectos clave en el diseño de un buen experimento es que, fuera del factor que se quiere comparar, todo lo demás debe ser aleatorizado. En nuestro ejemplo, si queremos evaluar cómo la DEP de los toros que estamos usando afectó el peso al destete de su progenie deberíamos, en primer lugar, asignar las vacas al azar, de modo que en promedio los toros se apareen con hembras de similar nivel genético. En segundo lugar, deberíamos criar a todos los terneros en las mismas condiciones de alimentación, sanidad y manejo. Este tipo de experimento se conoce como prueba de progenie y constituye un buen diseño para comparar reproductores. Sin embargo, una prueba de progenie diseñada es costosa y sus resultados se limitan a las condiciones ambientales en las que se realizó el experimento.

El segundo enfoque para validar las DEPs de los toros involucra aprovechar los datos que los criadores rutinariamente colectan para el programa de evaluación genética. En alguna medida, la evaluación genética es un conglomerado de pequeñas pruebas de progenie, que cada criador realiza en su propio establecimiento con los toros que utiliza al sacar adelante una cohorte de terneros. En este enfoque, es importantísimo que los datos no hayan sido utilizados para el cálculo de las DEPs de los toros. Ahora, ¿cómo se ataja el problema de la falta de diseño experimental acá? Bueno, esto ciertamente es una limitante. Probablemente el criador no asigna los toros a las vacas al azar, salvo en casos de servicios colectivos. Pero si es razonable asumir que esta asignación responde a causas que no tienen que ver con el valor de las DEPs, entonces estamos frente a lo que se denomina un quasi-experimento: no lo diseñamos, pero funciona como si lo hubiéramos hecho.

¿DE TAL PALO, TAL ASTILLA?



En busca del diseño escondido

Nos propusimos, entonces, validar las DEPs que publica el ERBra a partir de los mismos datos colectados por el programa de evaluación genética, pero tomando una muestra de la progenie de los toros seleccionada con un criterio de diseño estadístico. El primer paso fue definir la base de datos con la que realizaríamos la validación. Pusimos el foco en validar las DEPs de peso al nacimiento y peso al destete de toros probados. Para ello, en primer lugar, tomamos el Sumario de Padres del ERBra 2017, listamos todos aquellos reproductores con una exactitud mayor a 0,8 para cada uno de estos dos caracteres y recuperamos sus DEPs. Luego, recopilamos de los registros del ERBra 2018 los datos de performance de la progenie de cada uno de estos toros. Recalcamos que los datos de los terneros no fueron utilizados para calcular las DEPs.

El segundo paso fue buscar diseño en estos datos, provenientes de establecimientos situados en ambientes productivos muy contrastantes y de animales que nacieron en años y épocas de parición diferentes. Para acomodar esta situación y realizar compara-



ciones justas, ERBra incorpora en su análisis el concepto del grupo de contemporáneos. Estos se corresponden típicamente a las unidades de manejo y agrupan los animales nacidos en un mismo establecimiento, año y época. En cierta medida, cada grupo de contemporáneos constituye una prueba de progenie. Ahora, para poder comparar las distintas pruebas entre sí, la evaluación genética necesita que los grupos de contemporáneos estén conectados a través de la genealogía o, mejor aún, a través de toros de referencia, los cuales presentan progenie en diferentes rodeos.

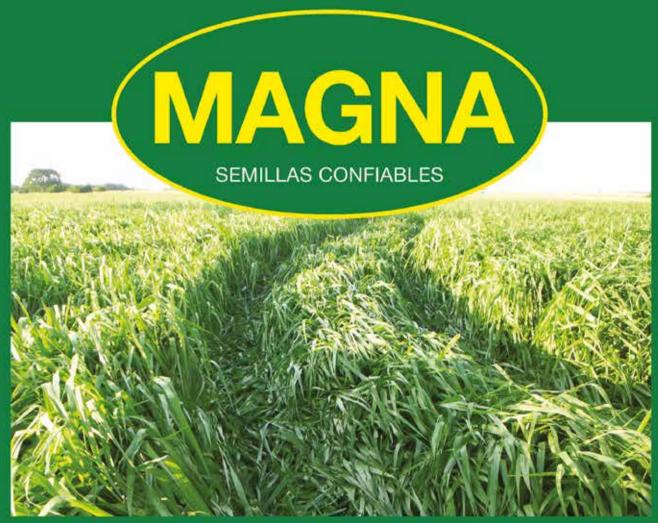
Con este importante criterio de diseño en mente, aplicamos una serie de filtros y sólo nos quedamos con datos provenientes de grupos de contemporáneos en los que se habían utilizado dos o más de los toros listados, con al menos diez crías cada uno y con la restricción de que todos estos grupos estuvieran conectados entre sí a través de al menos un toro de referencia. Para garantizar esto utilizamos el mismo criterio que se describe en el Sumario de Padres del ERBra: armamos una tabla de doble entrada, donde en las filas se encontraban los grupos de contemporáneos y en las columnas los toros y, luego, trazamos líneas horizontales y verticales para evaluar las conexiones mediante inspección visual. En la Figura 1 se puede ver un ejemplo de cómo procedimos. Las celdas grises representan los grupos de contemporáneos donde cada toro presentaba cría, mientras que las celdas verdes representan las líneas que conectan estos grupos. En el ejemplo, los grupos 2236 y 2241 (celdas naranjas) tenían crías de los toros #9 y #10.

Sin embargo, estos toros sólo tenían crías en esos grupos y, en consecuencia, estaban desconectados del resto de los grupos. En estos casos, eliminamos los datos de esos grupos.





La mitad de la genética entra por la boca



Semillas de pastos tropicales

BRACHIARIA HUMIDICOLA LLANERO. TOLEDO. MARANDU. PIATA.
DECUMBENS. GRAMA RODES KATAMBORA.
GRAMA RHODES CALLIDE. GATTON PANIC
TANZANIA. MOMBASA. SIAMBASA.

SETARIA NAROK.



Distribuidora Magna S.A.

¿DE TAL PALO, TAL ASTILLA?



Una vez que se obtuvo este archivo de datos, se categorizaron las edades de madres en vaquillona, vaca adulta v vaca vieja (esta última distinción no fue necesaria en los datos de peso al destete) v se clasificaron los establecimientos en función de su ubicación geográfica: Norte y Centro. Todos estos arreglos se realizaron para garantizar, en la medida de lo posible, que los niveles de los diferentes factores considerados respetaran un diseño factorial. En criollo, un diseño factorial significa que en todos los grupos hubieran terneros machos y hembras, hijos de vacas de diferente categoría de edad.



Analizamos, luego, los datos utilizando un modelo estadístico que relacionaba la performance de cada ternero con la DEP de su padre, su sexo (macho

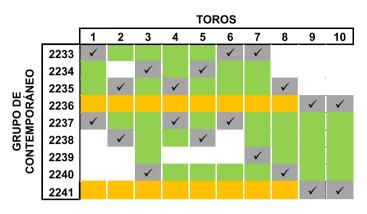


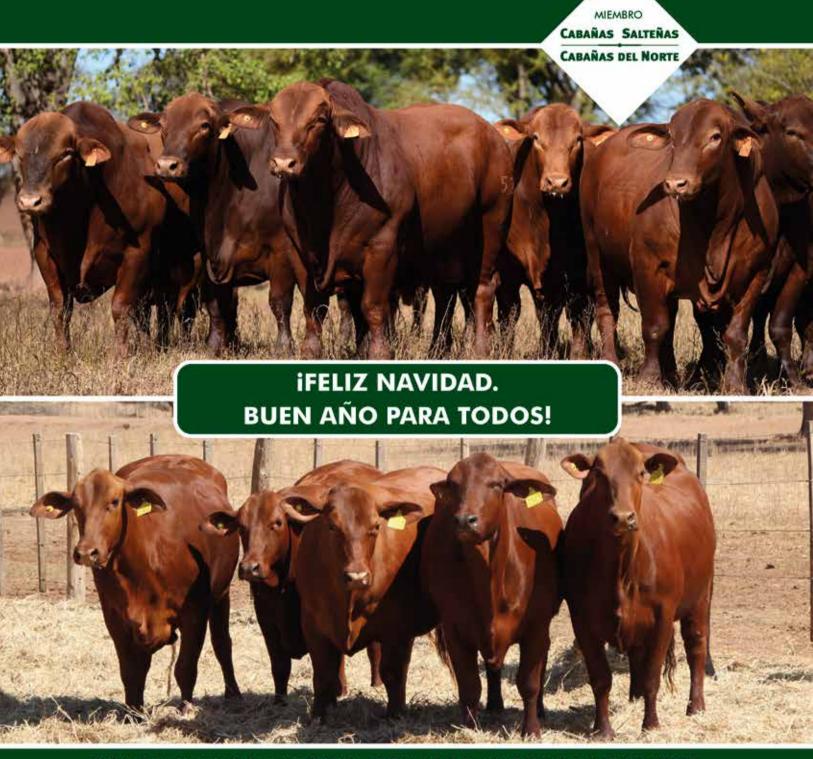
Figura 1. Ejemplo del método aplicado para evaluar las conexiones entre grupos de contemporáneos.

o hembra), la edad de su madre (vaquilona, 2-3 años, vaca adulta, 4-8 años, yvaca vieja, +9 años), la región (Norte o Centro) y el efecto promedio de su grupo de contemporáneos. En el caso del peso al destete también se incluyó la ganancia diaria de peso vivo promedio para corregir por la edad a la medición.

En total, se analizaron los pesos al nacimiento de 2.795 productos, agrupados en 42 grupos de contemporáneos e hijos de 66 toros. Por su parte, también se analizaron los pesos al destete de 957 terneros, provenientes de 16 rodeos e hijos de 20 toros.







GRACIAS A LOS AMIGOS, COLABORADORES Y CLIENTES, QUE NOS ACOMPAÑARON ESTE AÑO, CONFIANDO EN EL **BRANGUS SAN ESTEBAN.**



¿DE TAL PALO, TAL ASTILLA?



En los Cuadro 1 y 2 se presentan las estimaciones de los efectos de los diferentes factores del modelo para peso al nacimiento y peso al destete, respectivamente, expresados como diferencias sobre un nivel de referencia. Como es frecuente en este tipo de análisis, los machos pesaron en promedio más que las hembras y las vacas adultas parieron y destetaron terneros más pesados que las otras categorías. Notablemente, se observaron importantes diferencias entre las cabañas categorizadas como del Centro respecto a aquellas

categorizadas como del Norte. Nuestra hipótesis es que esto respondió a diferencias en los sistemas de crianza típicos de cada región.

En los cuadros, el símbolo $oldsymbol{eta}$ representa el cambio promedio en la performance de la progenie en función del cambio unitario en la DEP del padre. Valores positivos de este parámetro indican una correspondencia entre las DEPs de los toros y la performance de su progenie. En ambos casos, el valor fue positivo, con mayor magnitud para peso al nacimiento que para

peso al destete (0,70 vs 0,59). La interpretación literal de esta estimación es que por cada aumento unitario en el valor de la DEP de peso al nacimiento de los toros los terneros nacieron, en promedio, con 700 gr más. Asimismo, por cada kilo extra en el valor de la DEP de peso al destete de los padres la progenie pesó, siempre en promedio, 590 gr más. Recordemos, una vez más, que las pesadas de estos terneros no se utilizaron al calcular la DEP y, en consecuencia, constituyen una evidencia independiente.

Cuadro 1. Resumen del análisis estadístico de los datos de peso al nacimiento.

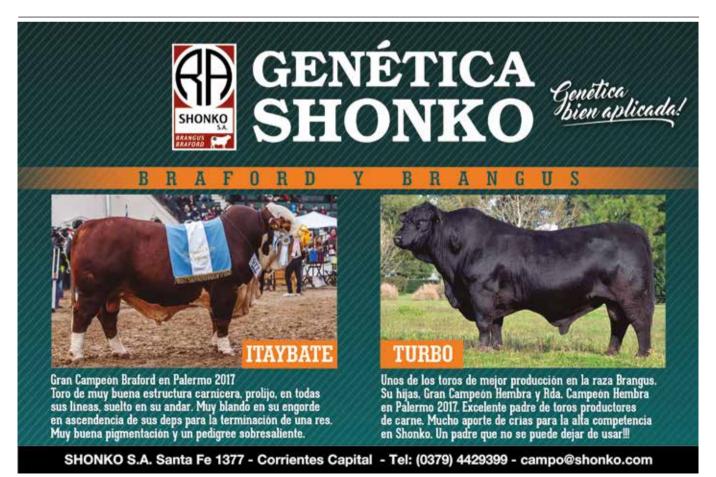
Efecto	Estimando	Estimación (kg)	Error est.
DEP	β	+0,70	0,10
SEXO	♂vs.♀	+0,74	0,13
EDMA	VQ vs. VA	- 0,94	0,21
EDMA	VQ vs. VA	- 0,66	0,19
REGIÓN	Centro vs. Norte	+1,98	0,64

Referencias: δ = macho; Q = hembra; VQ = vaquillona; VA = vaca adulta; VV = vaca vieja

Cuadro 2. Resumen del análisis estadístico de los datos de peso al destete.

Efecto	Estimando	Estimación (kg)	Error est.
DEP	β	+0,59	0,21
SEXO	♂vs.♀	+6,29	1,20
EDMA	VQ vs. VA	+ 0,94	0,03
EDMA	VQ vs. VA	- 0,66	1,66
REGIÓN	Centro vs. Norte	+1,98	11,59

Referencias: GDPV: ganancia diaria de peso vivo.



SOLO EL CAMPO NOS PUEDE

REWIN

WWW.SENDPREDECEMBER COM AT

GENETICA, RUSTICIDAD, ADAPTACION EL NOPAL

GANADERA EL NOPAL DEL CARMEN: Productivos toros rústicos hechos a campo, para los nuevos campos ganaderos criados al pie de las sierras de Ambargasta, en zona de garrapata, mío mío y otras tóxicas.



BRANGUS Braford

¿DE TAL PALO, TAL ASTILLA?



Para una mejor visualización de los resultados, las tablas se complementan con un gráfico de dispersión de la performance de la progenie, calculada promediando los desvíos fenotípicos de los hijos de cada toro, y el correspondiente valor de la DEP (Figura 2). En estas gráficas, cada punto representa un reproductor y la línea roja, el promedio entre ellos. Recuerde que los datos de los hijos en la gráfica no se utilizaron para calcular la DEPy, en consecuencia, los puntos representan la materialización de la predicción. En un caso ideal, deberían caer sobre la línea punteada

La respuesta es sí, las DEPs son confiables

En conclusión, nuestros resultados demuestran que, en promedio, las DEPs de los toros son buenas predictoras de la performance de su progenie.

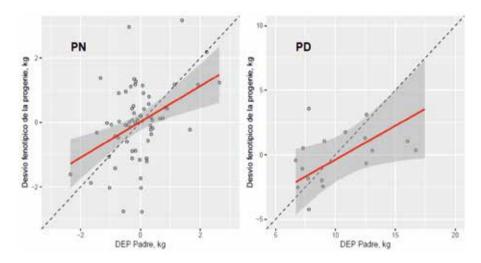


Figura 2. Performance observada en la progenie de los toros en función de su DEP para peso al nacer (PN) y peso al destete (PD).

En este sentido, el ERBra es ciertamente confiable. Se observa, sí, una dispersión grande sobre esta respuesta promedio. ¿Esto es inherente al método detrás de la evaluación genética o un artefacto de la metodología empleada en este análisis? Bueno, esta es una pregunta cuya respuesta aún queda abierta.















EN ESTE AÑO TAN ESPECIAL QUEREMOS AGRADECERLE A NUESTROS CLIENTES Y AMIGOS, ESPECIALMENTE A TODO EL EQUIPO DE IVÁN L. O'FARRELL SRL POR SU GRAN APORTE Y A TODOS LOS QUE PARTICIPARON EN NUESTRO REMATE QUIENES HICIERON DE ESTA VENTA UN GRAN ÉXITO!!

LOS ESPERAMOS EL JUEVES 23 DE SEPTIEMBRE 2021

PARA SEGUIR COMPARTIENDO LA MEJOR GENÉTICA DE LAS CABAÑAS QUE COMPONEMOS CANOA.

ESTABLECIMIENTO SANTA TERESA DEL ARENAL Ruta 9 - km 1409 - Rosario de la Frontera, Salta













Scena, C. G. ¹
N. de la R: La Revista Brangus agradece especialmente al Dr. Carlos Scena, la exclusividad de la publicación de este Manual de Recría, de gran valor para mejorar los resultados de la producción y reproducción bovina, que, debido a su extensión, presentaremos en 2 partes en nuestras revistas N° 82 v 83.

MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

1^{ra.} Parte

Prólogo

La recría de los bovinos para carne es una etapa crucial de la producción vacuna en nuestro país. Su importancia reside en que lo que ocurra durante este período resultará determinante tanto para el futuro productivo de las vaquillonas de reposición en el rodeo de cría como también sobre los machos y hembras que se destinen a engorde, ya sea en invernada pastoril o feedlot.

@ 54



n los últimos años se han realizado innumerables presentaciones técnicas y publicaciones en las que se plantea la relevancia de esta etapa sobre el peso final y grado de terminación alcanzado (sobre todo en planteos de engorde intensivo), como así también aquellas enfocadas sobre el beneficio que puede obtenerse con el suministro de dietas con cierto nivel de restricción nutricional pero que no lleguen a limitar un desarrollo corporal adecuado para evitar el indeseable sobreengrasamiento que potencialmente conlleva ya sea al castigo en el precio de la res, al descarte de algunos cortes o directamente a enviar una tropa a consumo interno cuando originalmente se hubiera planificado destinarla a exportación (básicamente Cuota 481º O Hilton³).

Gran parte de estas situaciones problemáticas en términos productivos, con su consecuente perjuicio económico, se originan por el desconocimiento de los factores que influyen sobre esta etapa de crecimiento y por intentar recriar animales de distintos biotipos (razas británicas, cruzas índicas o continentales) con una misma estrategia nutricional o de manejo aún cuando el destino pretendido (consumo interno o exportación) sea diferente.

En lo que respecta al mercado interno, en el cual es usual el consumo de animales más livianos, a partir de abril de 2019 se permitió faenar hembras con un tamaño de res menor al de los machos (Boletín Oficial, Res. 74/2019) * tratando de evitar, entre otras cosas, el exceso de engrasamiento que frecuentemente se observa en vaquillonas cuando su recría no fue adecuada y/o la terminación se realiza con una alimentación de nivel energético excesivo. A su vez esta medida indirectamente disminuye el período de engorde e incrementa levemente la oferta de hacienda (con su efecto sobre los precios de la carne de consumo).

En resumen, tanto para hembras o machos, sean de razas británicas (más precoces y con menor tamaño adulto) como en otras de engrasamiento más tardío (continentales y cruzas índicas) se preconiza que la eta-

pa de recría es fundamental para lograr los objetivos planteados; sin embargo, frecuentemente no se efectúa ningún manejo diferencial durante esta etapa. Esta situación ha motivado la redacción del presente Manual de Recría Vacuna en el cual se intenta exponer en forma ordenada conceptos fisiológicos básicos sobre esta etapa productiva y relacionar las distintas estrategias de manejo para lograr con cada biotipo el mejor resultado productivo y económico en función del objetivo perseguido en cada caso de acuerdo a los recursos nutricionales que se dispongan.

Antecedentes y Prospectiva de la Recría en Argentina según la demanda del Mercado.

El proceso productivo de vacunos para carne en Argentina consta de diferentes etapas, las cuales generan distintos productos. Así, la cría es la proveedora de terneros, el engorde a campo y el feedlot son los responsables de la producción de novillos y otras categorías que se destinan a la comercialización de carne, el sector frigorífico es responsable de la faena, desposte de reses y obtención de los diferentes subproductos (vísceras, cuero, sebo, hueso, etc.), y la venta minorista pone al alcance del público general los diferentes cortes y derivados del mercado cárnico. En la etapa primaria de producción también existen establecimientos que realizan el ciclo completo, en los cuales conviven la cría y el engorde de los animales (Sabbioni, 2016).



1M.V.; M.Sc. Jefe de Trabajos Prácticos Cátedra Producción de Bovinos de Carne (Fac. Cs. Veterinarias; UBA). Miembro del Grevet (Grupo de Reflexión Veterinario).

2 Cupo de exportación de carne de alta calidad, refrigerada o congelada, con destino a la Comunidad Europea proveniente de animales engordados en feedlots inscriptos en Senasa para esta cuota, faenados con menos de 30 meses de edad (hasta dos dientes incisivos permanentes).y pueden ser hembras o machos con más de 450 kg PV.

3 La Cuota Hilton está compuesta exclusivamente por cortes de carne de animales bovinos de edad comprendida entre 22 y 24 meses, con dos dientes incisivos permanentes, alimentados en forma exclusiva en pasturas, cuyo peso de faena no exceda 460 kg PV, de calidad especial o bueno, denominados cortes vacunos especiales autorizados a llevar la marca "SC" (Special Cuts). Los cortes que integran la cuota son siete: bife angosto, cuadril, lomo, nalga de adentro, nalga de afuera (corte conformado por cuadrada y peceto), bola de lomo y bife ancho.

4 Hembra: Peso Res con Hueso mayor de 140 kg (equivalente a 250 kg P.V.). Vigencia a partir 15/4/2019.

Diciembre 2020 55 | vi

1^{ra.} Parte

44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

Por supuesto existe una variedad de situaciones donde se entremezclan el objetivo de comercialización de carne con el productivo como ocurre en algunos supermercados o carnicerías integradas que, además de vender carne, incursionan en el engorde de los animales que conforman la materia prima que ofrecerán al público. Por otro lado, también existen los matarifes que engordan sus animales (ya sea en establecimientos propios, como aparceros en engorde a campo o dando la hacienda en condición de hotelería en feedlots) y luego proveen esa mercadería a carnicerías de terceros (Sabbioni, 2016).

En Argentina la recría vacuna no está definida como un sistema de producción tal como ocurre en EEUU donde los stockers son los encargados de llevar a los animales destetados (240kg/250kg kg de peso vivo) hasta los 400 kg para que luego se realice su terminación en feedlot (Callegaris, 2017). El propósito de esta etapa es lograr un aumento en la eficiencia global de producción, ya que una recría eficiente determina una reducción en la edad de la faena y una mejor calidad de res dado que define la estructura corporal y el desarrollo muscular que es el componente más preciado de toda res.



Asimismo, actúa como un eslabón importante y obligado para que las vaquillonas de reposición puedan reemplazar a las vacas que se hayan descartado del rodeo y permite que se desarrollen como vientres si fueron recriadas en condiciones normales para alcanzar un apropiado desarrollo tanto corporal como genital, de manera que no limite su performance reproductiva futura.

Con el advenimiento del siglo XXI la Argentina ha atravesado situaciones de crisis y cambios cada vez más rápidos, lo cual ha tornado imperiosa la necesidad de adaptación a nuevas demandas en cuanto a cantidad y calidad del producto cárneo. Esto ha significado que en la ganadería vacuna se hayan experimentado modificaciones productivas que llevaron a dejar el sistema pastoril puro tradicional por otras modalidades que incluyen la suplementación con granos, subproductos industriales, forraies conservados o, incluso, hasta el confinamiento total a corral. Consecuentemente, el productor se adaptó a esas nuevas tecnologías no sólo con el objeto de que su empresa continúe viable en términos económicos sino también para otorgarle mayor flexibilidad a su sistema ganadero y poder ofrecer un producto adecuado según la demanda del mercado (Santini, 2016).

Más allá de mejorar la tasa de destete, que se considera siempre como el indicador de mayor impacto en el aumento de la producción en los rodeos de cría, el gran desafío de la ganadería argentina en los próximos años será lograr una recría eficiente que permita producir más kilogramos por cabeza con alto impacto en la oferta de carne del país (Melo, 2014).

Genética



- Conformación
- Rusticidad
- Precocidad

VENTAS DE REPRODUCTORES BRANGUS CONTROLADOS





Consistencia Genética



Presión de Selección



UNA VEZ MÁS ESTAMOS SUMAMENTE AGRADECIDOS,
PORQUE A PESAR DE TANTA INCERTIDUMBRE
VOLVIMOS A RECIBIR SU APOYO, LO QUE NOS COMPROMETE
A SEGUIR CRECIENDO PARA BRINDARLES
LA MEJOR GENÉTICA PARA SUS RODEOS

Los esperamos en 2021 en nuestrso remates de Salta y en General San Martín y las Breñas, Chaco

Hugo Gervasio Zuza: Tel (0358) 156541533 - Martín Zuza: Tel (0358) 156013370 info@labellaca.com.ar - www.labellaca.com.ar

1^{ra.} Parte

44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

En algunos países como EEUU la recría es un sistema productivo bien establecido; sin embargo en Argentina solamente tiene desarrollo en determinados períodos si los precios de ingreso y egreso de los animales arrojan una ecuación favorable, de manera tal que los kilogramos que se ganan en esta etapa utilizando pasto o reservas de bajo costo permitan ingresar con animales más pesados al feedlot (Milano, 2011).



Qué es la Recría?.

La recría es considerada la etapa de desarrollo del animal desde el destete hasta el momento del entore en las hembras que se dejan como reemplazo, o el inicio de la invernada desde el destete hasta que comience la etapa de terminación en los machos o vaquillonas excedentes de la reposición que se destinan a faena. Es el período en que el animal es más eficiente en la conversión de alimento en músculo, lo que a su vez se ve favorecido en la medida que la calidad del forraje es mayor. Es así que la posibilidad de suministrar el forraje más digestible a los animales jóvenes, apuntaría a mejorar la eficiencia global del proceso (Brito et al, 2005).

Sin embargo, muy frecuentemente en condiciones productivas extensivas la recría se ve postergada en los programas de alimentación dado que por necesidades económico-financieras se priorizan las categorías en terminación sobre las que están en pleno crecimiento (Brito et al, 2005).

Si bien por definición la recría comienza en el destete, la pregunta que surge casi inmediatamente es cómo influye la decisión de manejo de realizar el destete a los 6 meses, 4 meses o más aún si se efectuó un destete precoz aproximadamente a los 60 días de edad. Esas diferentes decisiones de separar a la cría de su madre a diferentes edades seguramente afectan la etapa de recría. Estas situaciones pueden llevar a cambiar el criterio de establecer la recría desde el destete a definirla por la edad del animal, una fecha preestablecida o cuando llegan a un peso vivo determinado a partir del cual están en condiciones de ser sometidos a una dieta de terminación (Ferrari, 2011).

La recría se define como el período de crecimiento animal dado por el aumento de los tejidos muscular, óseo y graso, medido usualmente como un cambio en el peso vivo (Owens et. al., 1993). La importancia de esta etapa radica en que es ellapso que el animal es más eficiente en la conversión de alimento a músculo, sumado a que corresponde a la etapa en que más cantidad de kilogramos se producen.

Por otra parte, el tipo y duración de la recría va a depender principalmente del peso de faena objetivo y de los recursos forrajeros y económicos que se dispongan (Barbera y Cangiano, 2011); dado que el desempeño productivo de los rumiantes es altamente dependiente del nivel de consumo, en pastoreo generalmente presentan menor ingesta de energía metabolizable y menores respuestas individuales comparados con animales alimentados con raciones en confinamiento (Barbera et al., 2011). Estos factores impactan directamente sobre la ganancia de peso durante la recría, limitando las posibilidades de reducir la edad de terminación de los novillos.

Es importante considerar que restricciones nutricionales severas en esta etapa causan efectos difíciles de revertir, afectando el comportamiento reproductivo y/o productivo de los animales durante toda su vida (Brito et al, 2005).

Para lograr un ciclo completo eficiente se requiere que durante el periodo de recría se garantice un ritmo de engorde no inferior a 600 – 700 gramos por animal y por día (Santini, 2016).





GENÉTICA QUE PEGA FUERTE





Culminando un difícil año, cabaña **Don Felipe** les desea a clientes y amigos paz y prosperidad y agradecemos profundamente su confiaza. ¡Brindamos por un 2021 con esperanzas renovadas!

VENTA PERMANENTE DE REPRODUCTORES

ITUZAINCÓ 76 - (3730) CHARATA - CHACO - MAIL: dieppesa@hotmail.com

Tel/Fax: 03731-422386 - CEL: 03731-15-435322

1^{ra.} Parte

44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

Definición de Crecimiento y Desarrollo.

El crecimiento es el aumento de peso experimentado por los animales desde el nacimiento hasta su estabilización en la edad adulta (Hammond, 1960). También se lo ha definido por la acumulación de tejidos que se da en progresión gradual (Ávila y Gasqué, 2015). Por otra parte, Di Marco (1998) lo define como el aumento de peso acompañado de modificaciones de la composición corporal debido a la acumulación diferencial de tejidos magro, adiposo y óseo.

El crecimiento experimenta tres ondas, en las cuales la primera se define como axial o primaria (desde la cabeza, tanto hacia adelante como hacia atrás, lo que define el largo); la segunda, apendicular (desde las extremidades hacia arriba y abajo) que define la altura y la tercera onda descendente (desde costillas hacia abajo) que define la profundidad y ancho corporal.



En cuanto a los principales tejidos que componen la res, se observa que la proporción entre ellos varía a diferentes edades (Bavera, et al., 2005).

Proporciones típicas de hueso, músculo y grasa en reses de bovinos de carne a diferentes edades

Edad (meses)	% Hueso	% Músculo	% Grasa
3	26	67	7
8	18	66	16
33	13	49	38
39	10	47	43

Tomado de Bavera et al, 2005



@ 60





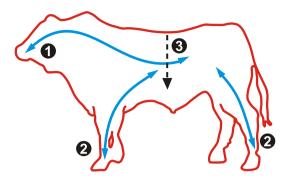
PARA TODOS NUESTROS AMIGOS Y COLEGAS CRIADORES LES DESEAMOS UN FELIZ FIN DE AÑO Y ESPERAMOS QUE EN EL 2021 NOS PODAMOS SALUDAR CON UN FUERTE ABRAZO SIN COVID.



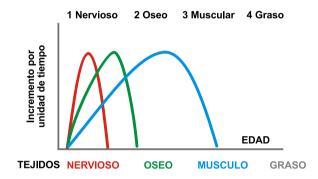


1^{ra.} Parte

44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

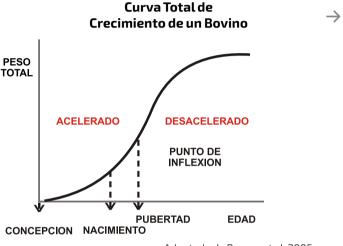


A su vez, los distintos tejidos que componen al animal tienen distintas velocidades de crecimiento en cada etapa de la vida.



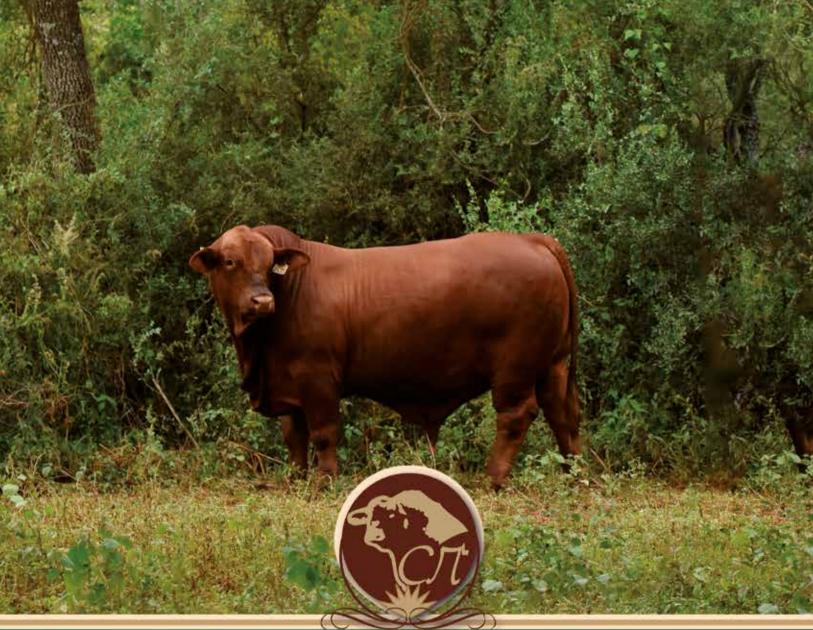
Curva de Crecimiento.

El crecimiento de los bovinos, graficado por la evolución de su peso vivo en función del tiempo transcurrido desde la concepción hasta la edad adulta bajo condiciones normales de nutrición, sanidad y sin que incida ningún factor exógeno que la altere, usualmente tiene una forma sigmoidal o de "s itálica" en la cual se atraviesa por distintas etapas de la vida del individuo, tal como son el nacimiento y la pubertad hasta llegar a la adultez.



Adaptado de Bavera et al, 2005





CABAÑA DON LIVIO de Entry y Sergio Castellano S.R.L

En un año sin precedentes, agradecemos profundamente a clientes y amigos por acompañarnos. Y redoblamos nuestro compromiso de seguir trabajando, con esperanzas renovadas para este 2021

UN BRANGUS COLORADO DE GRAN ADAPTACIÓN

VENTA PERMANENTE DE REPRODUCTORES BRANGUS COLORADO

Fuerza Area 818 / Marcos Juarez - Córdoba 2580 / Teléfono: 03857-15-674040 / Mail: castellagro@hotmail.com Dr. Dario Assefh / Tel.: 03857-15-674664 / Mail: darioassefh@yahoo.com.ar

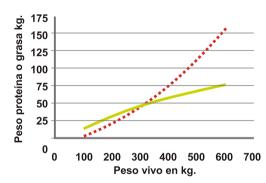
44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

A su vez, en esa curva se observan dos fases netamente distinguibles. La primera, desde la concepción hasta luego de la pubertad, con un crecimiento acelerado; y la segunda hasta la adultez, donde la evolución es netamente más desacelerada.

La performance y eficiencia de los vacunos para transformar los alimentos en músculo o grasa están influenciados por la alimentación, el tipo y categoría animal, siendo la relación entre estos dos tejidos lo más importante en la producción de carne (Di Marco, 2004).

Como puede observarse en el siguiente gráfico, la proteína (línea continua) crece casi en forma lineal hasta llegar a un plateau, en tanto que la grasa lo hace exponencialmente (línea discontinua).

Producción de Proteína o Grasa (kg) en función al Peso Vivo (kg)



Es importante tener en cuenta que la ganancia de peso puede estar compuesta por cantidades variables de grasa. Por ejemplo a los 250 kg de peso el animal retiene 115 g/d de proteína y 500 g/d de grasa cuando gana 1 kg/d; en cambio con una ganancia de 400 g/d el animal acumula 60 g de proteína y 120 g de grasa. Es decir que al disminuir la tasa de incremento diario de peso la retención de grasa se afecta más que la de proteína y, consecuentemente, el porcentaje proteico aumenta (Di Marco, 2004). Esto está directamente relacionado con el tiempo asignado a la recría y engorde de los animales destinados a faena.

Relacionado a lo expuesto en el párrafo anterior en cuanto al tiempo destinado a las etapas de recría y terminación, es necesario mencionar la calidad de la carne, la cual está definida por su composición química (valor nutricional) v por sus características organolépticas (valor sensorial): terneza, color, sabory jugosidad (Depetris et al., 2011) afectada por varios factores, intrínsecos y extrínsecos, donde dentro de los primeros se destacan la categoría, el peso de faena y el grado de terminación (Langman et al., 2011), y dentro de los segundos se encuadran el sistema de producción, el plano nutricional ofrecido y el



manejo previo y posterior a la faena, todos ellos pueden modificar considerablemente las mencionadas características (Depetris et al., 2011).

Hay una diversidad de factores que pueden modificar la curva de crecimiento y, por lo tanto, el tamaño adulto. Algunos son intrínsecos a los animales, como serían el biotipo, la raza o el sexo, y otros que pueden ser ambientales o producto de determinadas prácticas de manejo, como son la castración, el estrés nutricional o ciertas falencias sanitarias por mencionar sólo algunas.





NO HAY PANDEMIA QUE DETENGA LA EVOLUCIÓN DE LA GENÉTICA PRODUCTIVA

VENTA PERMANENTE DE EMBRIONES Y REPRODUCTORES

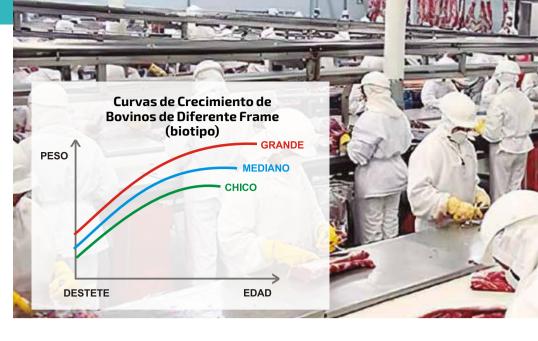
fernandopeream@gmail.com Cel.:011 5735 8922 rincondeibera @ f

1ra. Parte

44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

Factores que afectan la Curva de Crecimiento: Biotipo.

Dentro de los inherentes a los animales, el biotipo define el tamaño adulto potencial y resulta claro que los individuos pertenecientes a razas continentales (Charolais, Fleckvieh, Limousin, etc.) tendrán un mayor peso adulto que cualquiera de las británicas frecuentes en nuestro país (Angus, Hereford o Shorthorn) y, con ello, un mayor potencial de crecimiento en tanto y en cuanto se le brinden las condiciones adecuadas de desarrollo durante la recría.



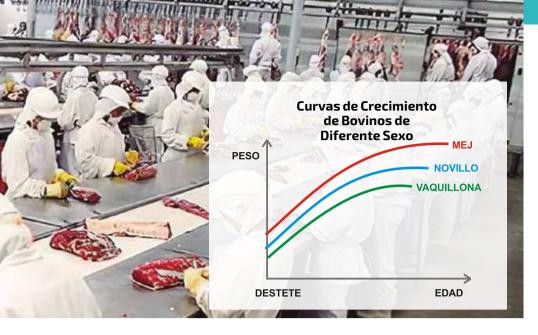
A su vez, dentro de una misma raza, diferencias importantes de frame también originarán distintas curvas de crecimiento que arribarán a pesos adultos disímiles (más elevado en animales con tamaño grande y menor para aquellos más chicos).

En el gráfico precedente se observa que animales cuyo peso al destete es similar llegan a su terminación con un peso vivo distinto, de acuerdo al biotipo que corresponda.

Factores que afectan la Curva de Crecimiento: Genética.

La raza también afecta la curva de crecimiento de la recría en cuanto al tiempo y peso requeridos desde que se inicia hasta que termina este período en función de los nutrientes y otras variables ambientales que la condicionan. Como consecuencia, será distinta una dieta para recriar razas con engrasamiento precoz como Angus o Hereford que aquella demandada por razas de





mayor tamaño corporal como podrían ser Braford/Brangus u otras de origen continental (Limousin, Fleckvieh, etc.) que tienen un engrasamiento más tardío. Dentro de cada raza, el frame junto con la edad del animal determinarán cuál es el aumento diario de peso vivo

Factores que afectan la Curva de Crecimiento: Sexo.

En cuanto al efecto del sexo, las hembras tienen un engrasamiento más pre-

coz que los machos castrados y éstos a su vez mayor que el de los machos enteros. Este punto también se debe considerar al elaborar las dietas en recrías a corral, principalmente si son hembras Angus que sería la categoría más sensible al engrasamiento prematuro en caso de suministrar dietas que excedan el contenido energético requerido.

Por lo tanto, en términos prácticos, separar machos de hembras puede seruna buena opción de manejo cuando la cantidad de animales lo permita para ajustar mejor las dietas (Gonsolin, 2018).

Con respecto al impacto del sexo, dentro de los ensavos de investigación se realizaron todas las pruebas de desempeño productivo que sirvieron de aval para que se aprobara la categoría MEJ (Macho Entero Joven). Se ha observado que esta categoría permite producir más kilogramos de carne por animal terminado a corral sin la necesidad de hacer una recría con dieta de menor energía y menor aumento de peso diario. Al ser machos enteros no presentan riesgo de sobreengrasamiento (sean de cualquier raza) debido al efecto anabólico que tiene la hormona testosterona que aumenta la síntesis proteica en detrimento de la grasa.

Los MEJ crecen más rápido, utilizan el alimento más eficientemente y producen una res de mayor rendimiento con menos grasa; la conversión alimenticia de animales MEJ faenados como novillos pesados es similar a la obtenida por un novillo faenado a 350 kg PV, o sea alrededor de 5,5 a 6 kg. MS/kg PV aumentado (Gonsolin, 2018).



Diciembre 2020

1^{ra.} Parte

44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

Factores que afectan la Curva de Crecimiento: Edad de Castración.

En los machos tradicionalmente la castración se realiza a edad temprana junto con otras maniobras que componen la yerra cuando aún las crías se encuentran al pie de la madre y tratando de evitar la época de alta incidencia de moscas para reducir la posibilidad que se produzcan bicheras como consecuencia de la herida. En otras ocasiones se realiza al momento del destete (otoño) con terneros de mayor peso también para evitar las moscas que son más frecuentes en verano.

Hace ya unos años se dispone de un dispositivo (Callicrate BanderR) que permite castrar animales de mayor peso y tamaño sin necesidad de realizar una cirugía que a veces puede complicarse por presencia de moscas o infecciones. De esta manera se aprovecha el efecto anabólico de la testosterona endógena por más tiempo, se amplía el período de crecimiento muscular durante la recría y se puede alcanzar un peso de terminación más elevado en aquellos casos que el mercado demande ese tipo de novillos.

Factores que afectan la Curva de Crecimiento: Nutrición.

En cuanto al efecto de la nutrición, Mc Curdyetal. (2009) consideran que el plano nutricional previo al inicio de la recría, así como el peso vivo al comenzar esta etapa son variables a considerar cuando se intenta predecir el rendimiento potencial de los animales a la terminación. Adicionalmente, la ganancia de peso durante la recría también está condicionada por el nivel nutricional y la densidad energética durante la fase de crecimiento.

Para un óptimo crecimiento en bovinos, el aporte de proteína en la dieta debe cubrir la demanda de los microorganismos del rumen y del animal para su mantenimiento y crecimiento (Usuldinger et al., 2018).

Las estimaciones de los requerimientos se basan en la Proteína Degradable a nivel Ruminal (PDR), que atiende las necesidades de los microorganismos que allí habitan, y en la Proteína No Degradable (PND) que junto con los microorganismos es digerida en el intestino delgado, proporcionando la Proteína Metabolizable (PM), esta sí útil para el bovino.

La PDR junto con la energía de la dieta posibilitan el crecimiento de microorganismos, los cuales entre sus funciones principales está la transformación de la energía del alimento en ácidos grasos volátiles (AGV) disponibles para el bovino. Cuanto mayor es el consumo de energía, mayor cantidad de microorganismos y PDR se necesitarán. La relación entre los kilogramos de materia seca fermentable y la PDR para una adecuada fermentación del alimento y crecimiento de la microflora debe ser entre 7,7 y 14,3, variando según el pH ruminal y la digestibilidad de la ración. En casos de déficit de PDR, lo primero que se afectará será el crecimiento de la población de microorganismos y, como consecuencia, menor será la transformación de la energía. El efecto del déficit de PDR sobre la fermentación ruminal es similar a una disminución en la digestibilidad de la dieta ya que el tiempo de fermentación se prolonga, disminuye la tasa de pasaje ruminal y, por ende, también decrecen el consul mo de materia seca, la ganancia de peso y el rendimiento de la res debido a un mayor llenado (Mac Loughlin, 2007).

Los microorganismos están compuestos principalmente por agua y proteína y forman parte del licor ruminal que constantemente pasa del rumen

A. NEIMAN servicios

REMATES FERIA

CONSIGNACIONES

ARTÍCULOS RURALES

COMPRA Y VENTA DE HACIENDA



Bernardo Houssay 2228 · Zapala - (8340) · Neuquén · Tel.: +54 9 294 461 6129 / (02942) 431 248 / 430 762

@ 68



Ivan L. O'Farrell SRL

REMATES TELEVISADOS, FÍSICOS, DE REPRODUCTORES Y EXPOSICIONES.

TRABAJAMOS PARA PODER PONER TODAS LAS PLATAFORMAS A SU ALCANCE. HOY MÁS QUE NUNCA!!

BRANGUS SHOW Palermo, SRA

CAA CUPÉ El Colorado - Formosa

CAA CUPÉ San Luis del Palmar, Corrientes

CANOA Sta. Teresa del Arenal. Salta

CORRAL DE GUARDIA Resistencia, Chaco

DON FELIPE Machagai, Chaco

ESTANCIA FORTÍN CORRALES Y TRES CRUCES (Cab. Invitada) Machagai, Chaco EST. EL BAGUAL Castelli - Chaco

EXPO NACIONAL BRANGUS Resistencia, Chaco

EXPO. SOC. RURAL CENTRO CHAQUEÑO Machagai, Chaco

GENÉTICA DE ELITE Palermo - SRA

LA ASUNCIÓN /ISONDÚ LAS TRES H El Jardín, Salta

LA AURORA NORTE Resistencia, Chaco LA BELLACA General San Martín, Chaco

LA SULTANA, DON REMO Y LOS SOCAVONES (Cab. Invitada) Macapillo, Valle Del Anta - Salta

RANCHO GRANDE Resistencia, Chaco

SAN ALEJO /EL CARMEN SAN MARCOS Resistencia, Chaco

SANTA IRENE Chavarría, Corrientes

TRES CRUCES
Remate 40° Aniversario

Con el esfuerzo de todos pudimos sobrellevar este año tan particular Sigamos trabajando duro, con toda la pasión que caracteriza a nuestro sector, para seguir creciendo y aumentando las ventas.

Vamos!!! Por un 2021 de puertas abiertas y de esperanzas renovadas

RESISTENCIA, Chaco Güemes 1899 (3500) Tel/Fax: (0362) 4431-302 / 4434-893

> MERCADO DE LINIERS Tel.: (011) 15-4975-4726

BUENOS AIRES 25 de Mayo 577, p. 4° (1002) Tel/Fax: (011) 4312-9845 / 4313-7383 QUIMILÍ, Stgo. del Estero Germain, Gustavo - (03491) 15-697-965

GENERAL SAN MARTÍN - Chaco Hernán Canteros (0362) 15 460-1531

PAMPA DEL INFIERNO, Chaco Fernando Sánchez - (0364) 15-456-7390

LA PAZ, Entre Ríos Guarrochena, Florencio - (0362) 15-4767-683 SALTA

Llorente, José - (0387) 15-685-0555

HUGHES, Santa Fe Dietert, Alejandro - (02473) 15-453-898

TOSTADO, Santa Fe Lucas Rojas - (03491) 15-698-412

FORMOSA Jorge Somacal- (0370) 436-7767

i.farrel@ivanofarrell.com.ar · j.guarrochena@ivanofarrell.com.ar

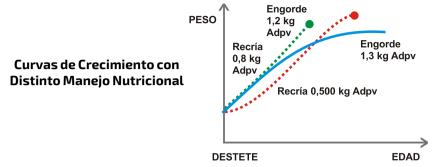
1^{ra.} Parte

44 MANUAL DE RECRÍA DE BOVINOS PARA CARNE

al intestino delgado donde son digeridos, constituyendo el principal aporte de proteína para el bovino (65 a 100 % del requerimiento). El valor biológico de la proteína de la microfauna es superior a la de origen vegetal, por lo que no sólo son la principal fuente de proteína para el animal en términos cuantitativos, sino también cualitativos (Mac Loughlin, 2007).

La primera condición para poder nutrirracionalmente a los animales es conocer y valorar los alimentos con la finalidad de seleccionarlos de acuerdo a las necesidades de cada categoría, estado fisiológico y producción objetiva. Para lograr esto tenemos que conocer la composición de los alimentos a utilizar, partiendo de tablas o realizando el análisis correspondiente de los mismos (Santini, 2014).

Además, es necesario conocer los requerimientos nutricionales de las distintas categorías, como Energía Metabolizable (EM), proteína, minerales, etc. Sin embargo los animales no metabolizan energía, sino que requieren y utilizan metabolitos específicos tales como glucosa, aminoácidos esenciales, ácidos grasos volátiles, minerales, etc. y en cantidades determinadas según el estado fisiológico y nivel de producción. Los productos finales de la digestión (AGV, glucosa, aminoácidos,



etc.) regulan el proceso de producción no sólo a través del aporte de nutrientes, sino también modificando el balance hormonal del animal (Santini, 2014).

Una alta producción de ácido propiónico, por incorporación de almidón en la dieta, producirá un balance hormonal que torna más eficiente la deposición de grasa en animales de carne. Por esto es necesario conocer que el aporte de nutrientes en el vacuno depende en gran medida de la actividad de la población microbiana de su rumen (Santini, 2014).

Los sustratos degradables de los alimentos son fermentados por la microflora ruminal y los productos finales de la misma son absorbidos a través de las paredes del rumen. Junto a este proceso las bacterias se multiplican generando proteína microbiana que luego es digerida y absorbida (aminoácidos) cuando arriba al intestino delgado (Santini, 2014).

Es importante tener en cuenta que más del 60% del total de la energía requerida para mantenimiento y producción es generada a nivel ruminal como ácidos grasos volátiles (acético, propiónico y butírico) y que entre el 70 y 80 % del total de proteína útil para el crecimiento y producción es sintetizada en el rumen por los microorganismos. Esto nos indica claramente la importancia del rumen en la alimentación de los vacunos y la necesidad de alimentar adecuadamente al mismo, cubriendo primero las necesidades de los microorganismos, para lograr una buena producción de carne (Santini, 2014).

El nivel nutricional durante la recría, expresado por la ganancia diaria de peso, no sólo afectará a esta etapa del crecimiento de los animales sino que también ejercerá su influencia sobre el peso de terminación.

...en próximo número 2da. Parte





Cabaña , FORTIN RIFLES



BOER



AGRADECEMOS A TODOS AQUELLOS QUE NOS ACOMPAÑARON EN ESTE AÑO TAN DIFICIL Y QUE SIGUEN SUMANDO NUESTRA GENÉTICA PARA MEJORAR SUS PLANTELES



Estancia FORTIN RIFLES (6537) Ordoqui, Buenos Aires

fernandopeream@gmail.com Tel.: (+54 911) 5735 8922



TUVO QUE VENIR UN VIRUS, PARA PONER EN CUARENTENA A 1.700 MILLONES DE HABITANTES, PARA QUE SECIERREN CIENTOS DE FÁBRICAS Y ACTIVIDADES ALREDEDOR DEL MUNDO (PRINCIPALMENTE EN LOS PAÍSES QUE SON POTENCIAS ECONÓMICAS), PARA QUE DEJEN DE CIRCULAR MILLONES DE VEHÍCULOS Y CIENTOS DE AVIONES, Y EN GENERAL, PARA QUE SE REDUZCA LA ACTIVIDAD HUMANA EN EL PLANETA.

¿LAS VACAS TAMBIÉN ESTÁN EN

CUARENTENA?



aradójicamente, mientras la pandemia impacta en todas partes, el Coronavirus trajo el efecto de menos contaminación en el mundo. Este fenómeno quizás ayude a restarle entidad al prejuicio con el que algunos detractores de la actividad agropecuaria (la más publicitada recientemente, la joven Greta Thunberg) vienen machacando: que las vacas eran unas de las mayores responsables del cambio climático.

En ese sentido, hay investigaciones que son concluyentes con respecto al efecto mitigador que podría tener la actividad ganadera en la emisión de gases efecto invernadero.



Una imagen vale más...

Detractores de todos los tamaños han venido responsabilizando a la ganadería de supuestos efectos nocivos en el ambiente. Como la campaña "Actúa Ahora" impulsada nada más y nada menos, que desde las Naciones Unidas.

Por eso, eso de que "una imagen vale más que mil palabras", resulta incontrastable con mapas publicados por la Agencia Espacial Europea y la NASA que demuestran cómo mejoró la calidad del aire y cómo se redujeron en un 25 % de dióxido de nitrógeno (NO2) en China, un compuesto tóxico que afecta muy negativamente a la atmósfera y que además es uno de los gases res-

ponsables del efecto invernadero: es decir, de la contaminación ambiental. Y lo mismo sucedió en Europa, imágenes de Italia así lo comprueban.

La irrupción del Coronavirus, también implicó la cancelación de los vuelos comerciales entre países de la Unión Europea y Estados Unidos. Aproximadamente, el 5% de la contaminación del mundo es provocada a los vuelos de aviones.

Se estima que un avión que recorre ida y vuelta entre Madrid y Nueva York emite entre 2 y 3 toneladas de dióxido de carbono (CO2) por pasajero, lo que significa que si la aeronave transporta entre 150 y 300 pasajeros, la contaminación sería de entre 900 y 1.350 toneladas.

La ganadería, potencial mitigador

Ya en 2017, el Dr. Ernesto Viglizzo, investigador del CONICET y asesor del Grupo de Países Productores del Sur (GPPS), decía que "el sector rural está generando un crédito de carbono que no está contemplado en los inventarios".

En una reciente publicación que trajo a colación el estudio de Viglizzo, el Rosgan se formulaba esta pregunta con respecto a la ganadería y sus supuestos efectos nocivos en el medio ambiente: ¿por qué en la opinión pública gran parte de esta responsabilidad es atribuida a la ganadería?.

Si bien se reconoce que a escala global el sector ganadero contribuye con el 14% de las emisiones de GEI (gases efecto invernadero) generadas por actividades humanas y que de acuerdo al último inventario oficial, correspondiente al bienio 2014, el sector ganadero nacional contribuye en un 20,7% a la generación total de gases de efecto invernadero, en su mayor parte provocados por las emisiones de metano provenientes de la fermentación entérica de bovinos, los resultados a los que arribaron los investigadores muestran que las tierras de pastoreo estarían generando un excedente de carbono, es decir que las emisiones que producen los animales resultan más que compensadas por el secuestro de carbono que generan estas tierras.

Según Viglizzo, "aunque la ganadería es un importante emisor de carbono, el secuestro (de CO2) de pasturas, bosques, arbustales y pastizales que integran los planteos ganaderos nacionales es mucho mayor. La clave no está en la biomasa aérea, sino en las raíces".

"De acuerdo a este enfoque, Argentina es el país que – en términos relativos- presentaría la mayor tasa de secuestro de carbono en relación a lo que emite la ganadería. Es decir, el país que mostraría el balance de carbono con mayores excedentes en toda la región, secuestrando 12 veces más de lo que emite, comparado con una relación de 3,5 promedio para la región", indica la publicación del Rosgan.

¿LAS VACAS TAMBIÉN ESTÁN EN

CUARENTENA?



"Como el balance es claramente positivo, ese crédito de carbono alcanzaría los 178 millones de toneladas al año, que cubriría un alto porcentaje de la emisión de gases de efecto invernadero de otros sectores de la economía nacional. Por lo tanto, si tal estimación fuera aceptada, la Argentina podría entrar en la categoría de país Carbono Neutro", decía Viglizzo ya en 2017.

En este sentido, el trabajo científico de Ernesto Viglizzo, María Florencia Ricard, Miguel Taboada y Gabriel Vázquez Amabile es concluyente: "el excedente de carbono que estaría generando un sistema de ganadería pastoril, no sólo puede compensar las emisiones del sector rural en su conjunto sino también, parcial o totalmente, las emisiones de sectores no rurales".

Las oportunidades para el secuestro de carbono en pastizales y pasturas pueden ser significativas" mencionando además que el secuestro de carbono relacionado con el manejo de ganado "en pasturas bien gestionadas" podría considerarse "como una práctica de mitigación de emisión de gases efecto invernadero", concluye en un documento oficial publicado a mediados delaño pasado el Panel Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático (IPCC).

Más allá de estas investigaciones técnicas, una aproximación que se podría hacer, es que queda evidenciado que el parate de la actividad humana a raíz del Coronavirus ha redundado en beneficios para el medio ambiente...o ¿las vacas también están en cuarentena?.





CABAÑA ABUELO NINGER
LES DESEA UNA FELIZ NAVIDAD
Y UN PRÓSPERO AÑO NUEVO
LLENO DE ÉXITOS Y BENDICIONES





BRANGUS, **ENCABEZANDO** LAS EXPORTACIONES **DE SEMEN**

SIN DUDAS LA EXPANSIÓN DEL BRANGUS A LOS PAÍSES LATINOAMERICANOS HA LLEVADO A ESTE GRAN ORGULLO QUE REPRESENTA SER LA RAZA CON MAYOR CANTIDAD DE DOSIS EXPORTADAS Y LA SEGUNDA EN DOSIS COMERCIALIZADAS.

EN EL PRESENTE ARTÍCULO COMUNICAMOS LAS CIFRAS OFICIALES DE COMERCIALIZACIÓN DE SEMEN QUE NOS FACILITASE CABIA (CÁMARA ARGENTINA DE BIOTECNOLOGÍA E INSEMINACIÓN ARTIFICIAL) EN BASE A LAS ESTADÍSTICAS REALIZADAS POR EL LABORATORIO DE CALIDAD SEMINAL Y CRIOPRESERVACIÓN DE GAMETAS -INITRA - FCV - UBA, POR LA DRA. MARÍA LAURA FISCHMAN MG. Y EL VET. PABLO TORRES, SOBRE MOVIMIENTO ANUAL DE DOSIS DE SEMEN DEL AÑO 2019 EN 16 CENTROS DE INSEMINACIÓN Y BANCOS DE SEMEN.

n nuestro país, durante 2019, se comercializaron 6.541.134 dosis de semen, de las cuales el 57% (3.726.252 dosis) correspondieron al tipo ganado para carne.

La raza Brangus, con más de 1 millón de dosis (1.033.016) aportó el 27,7% del total de 3.726.252 de todas las razas, ocupando el segundo lugar atrás de nuestra raza madre Angus que comercializó 1.784.877 dosis, siendo el 47,9% del total. Es bueno destacar que la genética Angus y Brangus representó un 75,6% del total de dosis comercializadas y que buena parte de la genética Angus de exportación fue utilizada en países vecinos para la producción de Brangus sobre sus poblaciones de vientres índicos.

El mercado interno hizo uso del 84.9% del semen comercializado, marcando en razas de carne una marcada preferencia por el semen nacional (88,7%), sobre el importado (11,3%) contrariamente al ganado lechero en que la importación alcanzó al 80,2% de las dosis.

En las exportaciones las razas de carne representaron el 100% de las mismas, con un total de 989.731 dosis.

La raza Brangus superó al Angus ocupando el primer lugar en las exportaciones de semen con 463.390 dosis (46,82% del total) contra el 44,31% de Angus, representando ambas en conjunto el 91,13% de las dosis exportadas y demostrando el interés despertado por la genética de ambas razas.

Es bueno analizar el rol de las razas adaptadas al trópico y zonas subtropicales, ya que en 2019 se comercializaron 1.618.466 dosis de ellas (Brangus, Braford, Brahman, Senepol y Bonsmara) o sea un 43,4% del total, mientras que se exportaron 520.982 dosis de las razas Brangus, Braford y Brahman, o sea el 52,6% del total, marcando un mercado ávido en el exterior para estos productos.

Es bueno destacar también que las importaciones de semen para razas de carne sólo representa el 12% del total, contrariamente a las razas lecheras en que representan el 88%, mostrando la amplia predilección en razas para carne por la genética nacional. Por el contrario el mercado del semen sexado nacional es algo incipiente y representa sólo el 3,2% de lo comercializado.

Carlos Fernández Pazos



MOVIMIENTO ANUAL DE DOSIS DE SEMEN AÑO 2019

16 CENTROS DE INSEMINACIÓN y BANCOS DE SEMEN

Estadísticas realizadas por el Laboratorio de Calidad Seminal y Criopreservación de Gametas - INITRA - FCV - UBA

DOSIS COMERCIALIZADAS EN MERCADO INTERNO SEGUN SU ORIGEN

ORIGEN	Nº	%
NACIONAL	2.985.116	53,8%
IMPORTADO	2.566.287	46,2%
Total	6.541.134	100%



DOSIS COMERCIALIZADAS SEGUN BIOTIPO

BIOTIPO	Nº	%
LECHERO	2.814.882	43,0%
CARNICERO	3.726.252	57,0%
Total	6.541.134	100%



DOSIS PARA LECHE EN MERCADO INTERNO SEGUN SU ORIGEN

ORIGEN	Nº	%
NACIONAL	556.640	19,8%
IMPORTADO	2.258.242	80,2%
Total	2.814.882	100%



TOTAL DE DOSIS COMERCIALIZADAS PARA EL BIOTIPO LECHERO

RAZA	Nº	%
HOLANDO	2.686.153	95,43%
JERSEY	100.102	3,56%
PARDO SUIZA	245	0,01%
OTRAS LECHERAS	28.382	1,01%
Total	3.814.882	100%



DOSIS PARA CARNE EN MERCADO INTERNO SEGUN SU ORIGEN

ORIGEN	Nº	%
NACIONAL	2.428.476	88,7%
IMPORTADO	308.045	11,3%
Total	2.736.521	100%



TOTAL DE DOSIS COMERCIALIZADAS PARA EL BIOTIPO CARNICERO

RAZA	Nº	%
ANGUS	1.784.877	47,90%
BRANGUS	1.033.016	27,73%
BRAFORD	554.033	14,87%
HEREFORD MOCHO	239.310	6,42%
LIMANGUS	49.810	1,34%
BRAHMAN	4.132	0,65%
SENEPOL	6.875	0,18%
LIMOUSIN	4.876	0,13%
PIEMONTESE	2.948	0,08%
SHORTHORN	2.903	0,08%
CHAROLAIS	2.284	0,06%
HEREFORD ASTADO	1.435	0,04%
SIMMENTAL	1.020	0,03%
BONSMARA	410	0,01%
OTRAS	18.323	0,49%
Total	3.726.252	100%



DOSIS EXPORTADAS PARA LECHE Y CARNE

ORIGEN	Nº	%
LECHE	0	0,0%
CARNE	989.731	100%
Total	989.731	100%



TOTAL DE DOSIS EXPORTADAS SEGUN LA RAZA

101712 D2 D0515 27	O IT IE DE DOSIS EXITOTITION IS SECON ENTINE		
RAZA	Nº	%	
BRANGUS	463.390	46,82%	
ANGUS	438.547	44,31%	
BRAFORD	52.472	5,30%	
P.HEREFORD	27.280	2,76%	
BRAHMAN	4.850	0,49%	
SHORTHORN	12	0,00%	
LIMANGUS	2.250	0,23%	
OTRAS	930	0,09%	
RAZAS LECHERAS	0	0,00%	
TOTAL CARNE	989.731	100%	
Total	989.731	100%	



DOSIS COMERCIALIZADAS SEGUN SU DESTINO

DESTINO	Nº	%
MERCADO INTERNO	5.551.403	84,9%
MERCADO EXTERNO	989.731	15,1%
Total	6.541.134	100%



DOSIS COMERCIALIZADAS PARA LECHE Y CARNE

ORIGEN	Nº	%
LECHE	2.258.242	88,0%
CARNE	308.045	12,0%
Total	2.566.287	100%



Diciembre 2020

BRANGUS,

ENCABEZANDO LAS EXPORTACIONES DE SEMEN

MOVIMIENTO ANUAL DE DOSIS DE SEMEN AÑO 2019

17 CENTROS DE INSEMINACIÓN y BANCOS DE SEMEN

DOSIS IMPORTADAS PARA LECHE Y CARNE

ORIGEN	Nº	%
LECHE	2.164.469	85,3%
CARNE	373.784	14,7%
Total	2.538.253	100%



DOSIS COMERCIALIZADAS DE SEMEN SEXADO SEGUN SU ORIGEN

ORIGEN	Nº	%
NACIONAL	9.099	3,2%
IMPORTADO	271.616	96,8%
Total	280.715	100%



DOSIS COMERCIALIZADAS EN MERCADO INTERNO

TIPO	Nº	%
CLIENTES REGULARES	4.959.675	93,7%
OTROS CONCEPTOS	332.306	6,3%
Total	5.291.982	100%



DOSIS COMERCIALIZADAS DE SEMEN SEXADO PARA LECHE Y CARNE

TIPO	Nº	%	
LECHE	273.406	98,7%	
CARNE	3.499	1,30%	
Total	276.905	100%	



DOSIS COMERCIALIZADAS EN MERCADO INTERNO PARA BOVINOS LECHEROS

	TIPO	Nº	%
	CLIENTES REGULARES	2.772.158	99,3%
• c	OTROS CONCEPTOS	18.945	0,70%
	Total	2.791.103	100%



DOSIS IMPORTADAS PARA LECHE Y CARNE

TIPO	Nº	
LECHE	254.537	98,65%
CARNE	3.489	1,35%
Total	258.026	100%



DOSIS COMERCIALIZADAS EN MERCADO INTERNO PARA BOVINOS DE CARNE

TIPO	Nº	%
CLIENTES REGULARES	2.187.518	87,5%
OTROS CONCEPTOS	313.361	12,5%
Total	2.791.103	100%



PESAJE E IDENTIFICACIÓN ELECTRÓNICA

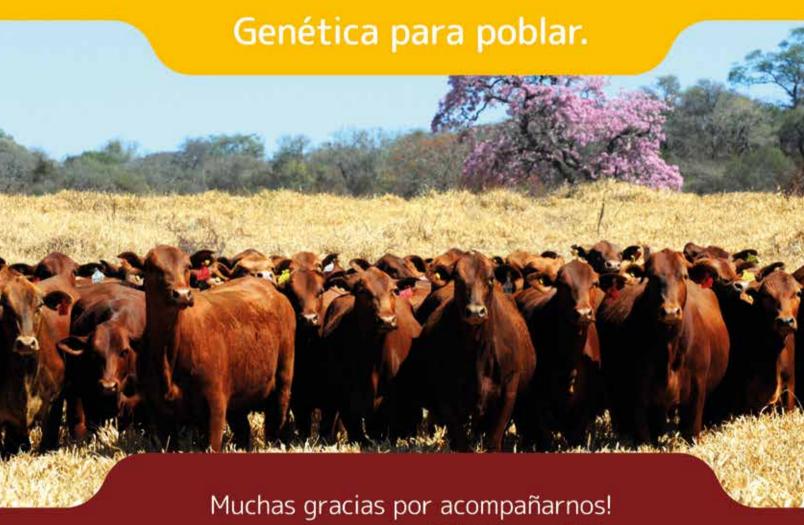
Indicadores de peso fáciles de usar y con la más alta tecnología disponible en el mercado.

Como esta su control? Hαblemos T 02326 455 942 | M 011 5741 5650

info@trutest.com.ar www.trutest.com.ar







Te esperamos para los 1000 Vientres 2021

AGROMELÚ DEL NORTE

David Lacroze +54 9 11 6862 7820

Martin Facundo Lizaso +54 9 2314 511549 martinfacundo@lizaso.net Juan Pablo Tezanos Pinto +54 9 387 7403898 iptezanos@qmail.com





LOS TOROS BRANGUS IMÁS PROBADOS



TENIENDO COMO FUENTE LA INFORMACIÓN APORTADA POR LA 25TA. EDICIÓN DEL SUMARIO DE PADRES BRANGUS (ERBRA 2020), ENRIQUECIDA ESTE AÑO EN SU PRECISIÓN POR LA GENOTIPIFICACIÓN DE MUCHOS PADRES EMBLEMÁTICOS, ANALIZAMOS LA INFORMACIÓN PROPORCIONADA POR LOS 38 TOROS QUE HAN SUPERADO LAS 1000 CRÍAS PROBADAS, NO TENIENDO ÁNIMO DE EVALUACIÓN SINO DE REFLEJAR LAS OPCIONES QUE LOS CRIADORES INCLUIDOS EN EL ERBRA HAN DESTACADO DE LA AMPLIA OFERTA GENÉTICA QUE PROPORCIONA LA RAZA.

¥ 80

ACTUALIZACIÓN 2020

1- LA LISTA

	1- III III III								
Orden 2020	Orden 2019	Toro	N° Crías	Estab.	Nac.	Cabaña	Líder	Genotipado	País
1	1	Don Ciriaco	8252	208	2004	Tres Cruces	Tres Cruces		Argentina
2	4	Francesco	5054	154	2011	Rancho Grande		SI	Argentina
3	3	Lonquimay	4348	134	2009	Corral de Guardia		SI	Argentina
4	2	Lanín	4119	102	2002	Corral de Guardia	PD / PF	SI	Argentina
5	5	Heredero	3024	105	2011	Rancho Grande		SI	Argentina
6	8	Cassius Clay	2777	86	2007	Rancho Grande		NO	Argentina
7	6	Yas	2728	87	2001	Corral de Guardia		SI	Argentina
8	12	Picante	2687	100	2011	Los Guasunchos		SI	Argentina
9	7	Gladiador	2681	105	2001	La Bellaca		SI	Argentina
10	9	Don Aurelio	2636	100	2006	Tres Cruces		SI	Argentina
11	10	Bucaré	2597	80	2007	La Peña Colorada		NO	Argentina
12	11	Independencia	2587	109	2002	Tres Cruces		SI	Argentina
13	13	Aonikenk	2209	101	2005	Corral de Guardia	PN	SI	Argentina
14	14	Ñatito	2106	60	1997	La Bellaca		SI	Argentina
15	15	Yacaré	2046	69	2001	La Dicha		NO	Argentina
16	16	Capitán	2004	72	2006	Las Lilas		SI	Argentina
17	17	Cencerro	1952	87	1999	San Alejo		NO	Argentina
18	33	Hemingway	1875	67	2013	El Destino		SI	Argentina
19	18	Relmún	1853	58	1992	Las Lilas		NO	Argentina
20	19	Chaltén	1814	53	1996	Corral de Guardia	AM	SI	Argentina
21	20	Liberal	1689	66	2007	Las Lilas		SI	Argentina
22	22	Spartacus	1456	61	2007	Anamelia		SI	Brasil
23	21	Juan XXIII	1399	47	2001	Las Lilas		SI	Argentina
24	27	Turbo	1394	66	2011	Genética Shonko		NO	Argentina
25	23	Arangá	1356	71	2007	La Tilita		SI	Argentina
26	0	Payanquén	1326	37	2014	Corral de Guardia		SI	Argentina
27	24	Tsunami	1298	40	2004	Rancho Grande		SI	Argentina
28	25	Mc Elegido	1297	68	2009	Mound Creek		SI	EEUU
30	26	Relevante	1290	49	2005	Las Lilas		SI	Argentina
31	28	Dakota	1219	74	2008	Los Orígenes		SI	Argentina
32	29	Charly	1164	31	2005	La Tilita		SI	Argentina
33	0	Mr. Brangus	1144	48	2010	Rancho Grande NO		NO	Argentina
34	30	Curandero	1129	43	2002	Rancho Grande SI		Argentina	
35	31	Curupay	1113	37	2005	Rancho Grande SI		Argentina	
36	32	Ceibo	1072	38	1999	La Peña Colorada		NO	Argentina
37	0	Pimentón	1043	51	2014	Los Guasunchos SI		Argentina	
38	0	Rosendo	1023	54	2010	El Pozo de la Carreta	CE	NO	Argentina

- El listado incluye **38 toros padres** que han sido utilizados y sus crías evaluadas en el ERBra 2020, en un promedio de **76,1** establecimientos (Máximo: **208** (Don Ciriaco), Mínimo:31 (Charly).
- Se consideraron sólo aquéllos padres que tuvieron 1000 o más crías probadas, siendo el promedio de 2183 crías (Máximo: 8252 (Don Ciriaco), Mínimo: 1023 (Rosendo). Sus eda-
- des comprenden toros nacidos entre **1992** y **2014**, pertenecientes a **16 cabañas** diferentes.
- Los nombres en colorado en la lista indican los toros de ese pelaje.
- Los números de orden resaltados en amarillo corresponden a los **9 toros que mejoraron su posición con respecto a 2019.**

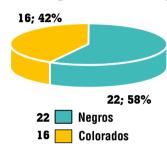
Diciembre 2020 81 @

LOS TOROS BRANGUS MÁS PROBADOS

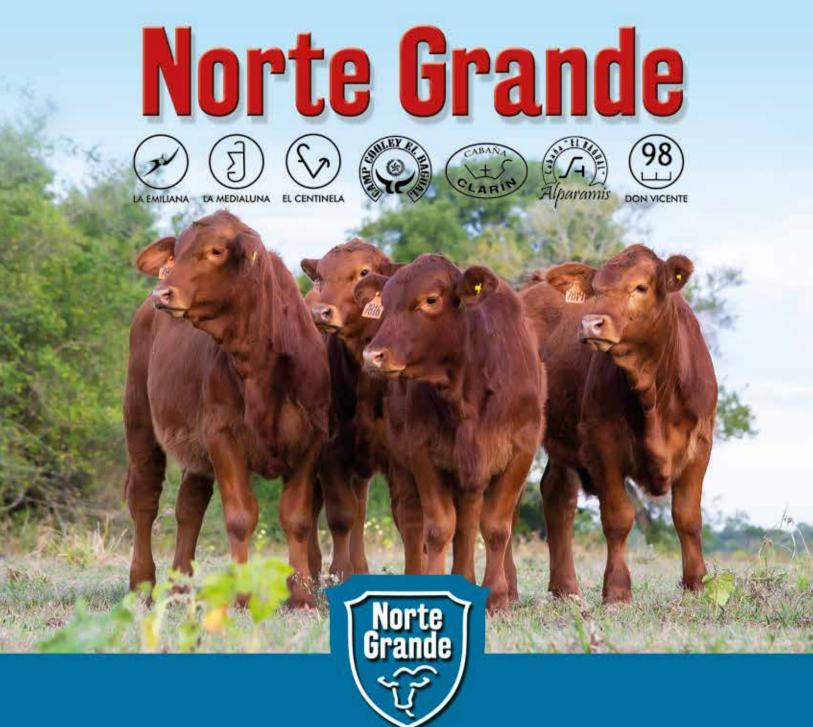
2- PADRES SEGÚN COLOR DE PELAJE

Los toros colorados (16) representan el 42,1 %, y los negros (22) el 57,8 %, manteniéndose la proporción totalmente estable en los últimos años.

Toros Brangus con más de 1000 crías probadas. Pelaje







La ganadería siempre nos impone desafíos, este año más que nunca. Una vez más pudimos sobreponernos y seguir avanzando.

Trabajamos incansablemente junto al mejor aliado, el Brangus

Muchas gracias a todos los que nos acompañan y eligen nuestra genética para mejorar sus rodeos

LOS TOROS BRANGUS MÁS PROBADOS



3- PADRES SEGÚN NACIONALIDAD

Los toros nacidos en Argentina (36) son el 94,7% de la muestra, siendo sólo el 5,2% de origen extranjero, siendo estos los mismos padres que figuraban en años anteriores.



Padres según nacionalidad 1; 3% 1; 3% 36 Argentina 1 Brasil 1 EE UU





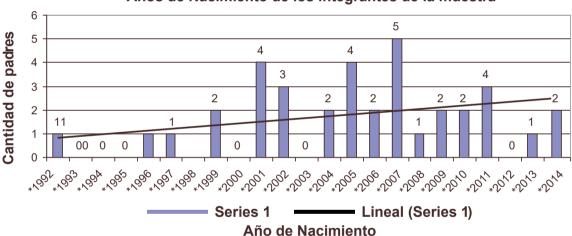
LOS TOROS BRANGUS MÁS PROBADOS

4- AÑOS DE NACIMIENTO

No hubo demasiadas variantes en este aspecto, ya que los toros más jóvenes son nacidos en 2014 (Payanquén y Pimentón) y el de más edad en 1992 (Relmún), marcando una evolución a la utilización de padres nacidos a partir de 2001



Años de Nacimiento de los integrantes de la muestra





5- CABAÑAS DE ORIGEN

A las 15 cabañas que aportaron padres en 2019, se sumó El Pozo de la Carreta, totalizando las 16 cabañas aportantes.



CORONADO RP 32 2º MEJOR INDIVIDUAL - Expo Nacional 2019

GRAN CAMPEÓN MACHO ExpoBRA 2016

Seguimos impulsando el mejoramiento de la genética para brindarles reproductores de excelente calidad racial, en esta tarea nos acompaña el gran equipo de GESTE al que le agradecemos todo su apoyo.

A TODOS MUCHAS FELICIDADES Y QUE EL NUEVO AÑO LLEGUE CON MUCHA ESPERANZA Y ALEGRÍA



Rufa Nacional 36 Km 634 CP: 5811 - Coronel Baigorria Prov. de Córdoba Tel: 54 9 358-4234203 - jmelicegui@hotmail.com

LOS TOROS BRANGUS MÁS PROBADOS

Cabañas de Orígen



6- LOS TOROS QUE MÁS INCREMENTARON SUS CRÍAS PROBADAS EN 2020.





Los 10 padres que más incrementaron sus crías en 2020





LOS TOROS BRANGUS MÁS PROBADOS

7- TOROS LÍDERES DEL LISTADO

PN	AONIKENK	1
PD/PF	LANÍN	1
AM	CHALTÉN	1
CE	ROSENDO	1

8- TOROS GENOTIPIFICADOS DEL LISTADO

Por primera vez el listado cuenta con toros que han sido genotipificados, aumentando aún más la precisión de sus DEPs, de los 38 toros, nada menos que 29 (76,3%) cuentan con este valioso aporte.



29; 76 %

NO Genotifipicados

Genotifipicados

9, 24 %

CASSIUS CLAY



De los 38 toros del listado sólo 4 (10,5%) son toros líderes en alguna/as característica/as que continúan mostrando una tendencia a usar toros de DEPs equilibradas, usando los líderes con finalidad correctiva del rasgo necesario.

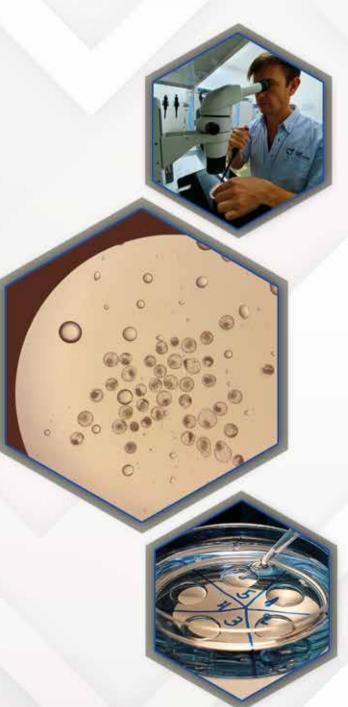
9- OBSERVACIONES

Hubo 9 toros que mejoraron en su número de orden este año, otros 9 se mantuvieron en la misma posición que el año anterior, 4 toros ingresaron con más de 1000 crías probadas (Payanquén, Mr. Brangus, Pimentón y Rosendo), 9 toros se mantuvieron en los primeros 10 lugares (Don Ciriaco, Francesco, Lonquimay, Lanín, Heredero, Cassius Clay, Yas, Gladiador, Don Aurelio) mientras que ingresó en el 8vo. lugar Picante y Bucaré salió de este grupo de privilegio. Descendieron de su posición anterior 16 toros.

Diez toros superaron los 100 establecimientos en que fueron utilizados y aportaron datos de sus crías (Don Ciriaco, Francesco, Lonquimay, Independencia, Heredero, Gladiador, Lanín, Aonikenk, Picante y Don Aurelio)

En lo que se refiere al incremento de crías probadas desde el año anterior, los 5 toros más destacados fueron en este orden: 1-Francesco (1077 crías), 2-Hemingway (866 crías), 3- Picante (498 crías), 4- Lonquimay (337 crías) y 5- Don Ciriaco (213 crías).





SERIEDAD CON RESULTADOS

- OPU DONANTES PREÑADAS
- **OPU TERNERAS**
- VITRIFICACIÓN
- TE FRESCOS
- TE VITRIFICADOS
- **EXPORTACIÓN**





\$ 97

9

Frank Mitloehner

Veterinario investigador de la Universidad UC Davis, California, y líder de opinión mundial especializado en la calidad del aire, cuenta la explicación científica del verdadero impacto del sector agroalimentario en el calentamiento global.



ACTUALMENTE
EXISTE MUCHA
CONTROVERSIA
SOBRE EL
VERDADERO IMPACTO
MEDIOAMBIENTAL
DE LA GANADERÍA.

PARA FRANK
MITLOEHNER, "EL RETO
ES ENTENDER QUE EL
METANO ES DIFERENTE
DEL RESTO DE GASES
INVERNADERO".

egún el experto, existen tres gase<mark>s de</mark> efecto invernadero. De ellos, dos permanecen en la atmósfera miles de años. "El CO2 expulsado por el tubo de escape de un coche permanece en el aire por miles de años". Sin embargo, el metano expulsado se destruye a los 10 años. "Cuando una vaca expulsa metano, ese metano también llega a la atmósfera, pero solo se mantiene 10 años. Así que, mientras es verdad que el metano es el más importante en atrapar los rayos del sol, permanece únicamente 10 años en el aire y ese importante detalle siempre se 'borra' de la discusión social", afirma Frank.

El sector ganadero tiene un papel muy importante para conseguir el enfriamiento global. Frank nos indica que, si las granjas son más eficientes, por ejemplo, usando aditivos en la alimentación que reduzca la producción de metano en el estómago de los animales o usando determinados métodos de manejo, es posible reducir el calentamiento global. El sector ganadero lleva mucho tiempo trabajando para mejorar el impacto medioambiental de las granjas, mejorando el bienestar de las vacas, mejorando la cantidad de leche que se produce y su calidad. "Pero tenemos un problema, no lo hemos sabido comunicar, porque los expertos en

esta área, los que ordeñan a las vacas, los que están diariamente en el cuidado de estos animales, no son los que hablan, pero los que 'odian' a las vacas si hablan", afirma Mitloehner.

Existe una tendencia al alza de deiar de consumir carne con el fin de reducir la contaminación ambiental. Los datos afirman que dejar de consumir carne no reduce de forma drástica las emisiones. En España, por ejemplo, la agricultura, ganadería y pesca produjeron en 2018 un total del 14% de todos los gases invernadero, de los cuales el 7% su origen es la ganadería que modifica mínimamente el dato del 5% nombrado por el experto durante la entrevista. Los sectores que usan combustibles fósiles como la gasolina, el petróleo o el carbón producen el más del 60% de los gases invernadero, a lo que sumando el impacto creado por los hogares sería una cifra cercana al 80% nombrada por Frank Mitloehner. El entrevistado concluye: "Sitú comes de todo, vegetales, productos de origen animal... y decides servegano por un año, sin ningún producto de origen animal, reducirías tu huella de carbono en un 0,8 de t<mark>oneladas por año. Si decides vi-</mark> sitarme a California, en EEUU, y vienes en avión, un vuelo genera 1,6 toneladas por pasajero. Por lo que siendo vegano reduces 0,8 toneladas al año, pero generas 1,6 toneladas por volar a EEUU solo una vez, por lo que generarías la mitad del impacto en un año de lo que generas en un vuelo transatlántico".

Este dato se ha visto reafirmado en los meses de pandemia. Durante los primeros 15 días de confinamiento de la sociedad española, se redujo en un 64% la concentración de dióxido de nitrógeno mientras que la agricultura y la ganadería mantuvieron su actividad habitual. Como afirma el experto, "la ganadería no es el problema del calentamiento global, pero si puede ayudar en ser la solución que apoye el enfriamiento global siendo cada día más eficientes".

Fuente: **Diario Veterinario** (España, Septiembre 2020)





EFECTO DEL ESTRÉS TÉRMICO

EN LA PRODUCCIÓN DE EMBRIONES DE VACAS BRANGUS

EN EL ESTE DE LA PROVINCIA DE FORMOSA



Triay, M.A1*; Helguero, P.S 2

1 Facultad de Recursos Naturales. Universidad Nacional de Formosa. Av. Gobernador Gutnisky 3.200, (3600), Formosa, Argentina. marioatriay@gmail.com

2 Facultad de Recursos Naturales, Universidad Nacional de Formosa. Av. Gobernador Gutnisky 3.200, (3600), Formosa, Argentina.



Los avances en las técnicas de inseminación artificial, superovulación y transferencia embrionaria han tenido un impacto considerable en los programas de mejoramiento genético. Sin embargo, el éxito de estas tecnologías se encuentra influenciado por el ambiente, particularmente la temperatura ambiental, la humedad relativa, la radiación solar y la velocidad del viento, que en su conjunto afectan el balance térmico del animal.

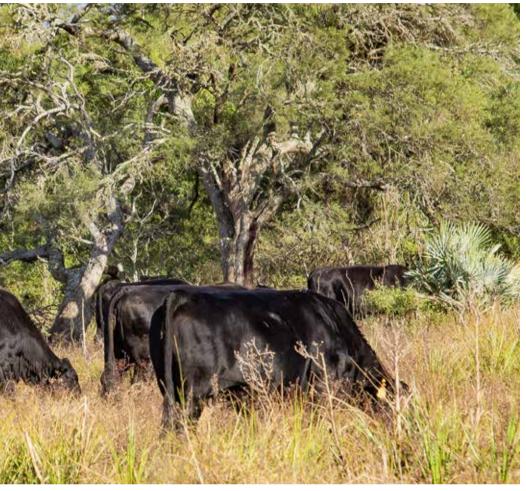
El ambiente subtropical como elemento constante en todo tipo de producción pecuaria ejerce influencias positivas y negativas sobre el comportamiento reproductivo. La temperatura confort, descripta en producción bovina es de 7 a 28°C a una humedad relativa del ambiente no superior al 60%, convalores superiores o inferiores a estos, el animal se encuentra en disconfort y estrés manifestándose a través del incremento de la frecuencia respiratoria, temperatura rectal superior a 39°C, disminución del consumo de materia seca en un 10 %, y caída del 7% o más en la producción láctea. Los efectos de la humedad relativa sobre la función reproductiva son limitados, pero cuando se relacionan con otros factores como la temperatura y ésta se encuentra fuera del rango de confort, la humedad relativa adquiere gran importancia para la homeostasis del animal.

Para medir el grado de confort y estrés del ganado bovino se utiliza el índice temperatura-humedad (ITH), agrupándolos de la siguiente forma; ITH<72 sin estrés calórico, 72-78 estrés medio, 79-89 estrés severo, 89-98 estrés muy severo, >98 riesgo de muerte por estrés calórico.

Algunos autores concluyen que el verano del trópico registra temperaturas superiores a 26 °C y humedad relativa

INTRODUCCIÓN

\$ 94



la producción. Sin embargo, el mayor

impacto económico del estrés térmico que se aprecia en la reproducción se debe a la disminución de la manifestación del estro. la alteración del desarrollo folicular, el aumento de la cantidad de óvulos no fertilizados, el aumento de la cantidad embriones anormales y la competencia del embrión para el establecimiento de la gestación. En el presente trabajo se buscó analizar el efecto del estrés térmico en la producción de embriones de vacas Brangus en el Subtrópico Húmedo del este de la Provincia de Formosa.

MATERIALES Y MÉTODOS

El trabajo de investigación se llevó a cabo en la zona este del subtrópico húmedo de la Provincia de Formosa en el establecimiento "Camp Cooley - El Bagual". La población utilizada para el estudio perteneció a un grupo dinámico compuesto por 300 donantes de la raza Brangus, agrupadas en: 100 donantes en reproducción para posterior reingreso a superovulación (para preñar), 100 hembras en superovulación y producción de embriones (para transferir y congelar) y 100 para producción de embriones in-vitro. El grupo estudiado estuvo compuesto por 235 donantes pertenecientes al grupo de hembras en superovulación y producción de embriones (para transferiry congelar), que fueron sometidas a 699 tratamientos superovulatorios, registrándose la producción de embriones durante 5 años comprendidos entre el 01/01/2009 al 31/12/2013.

de 46 %, dando como resultado un ITH de 73, por lo que sugieren que en ese estado el animal se encuentra en estrés térmico y tendrá una disminución en la fertilidad.

Dentro de los factores ambientales. el estrés térmico es uno de los más estudiados, ya que no solo incide en forma directa en los porcentajes de preñez, sino que también altera la respuesta superovulatoria, el desarrollo folicular, la calidad del embrión, la implantación, el desarrollo embrionario temprano, la gestación, el parto y el regreso al celo después del parto. Los efectos negativos del estrés térmico en la producción de embriones como la reducción en el número de embriones transferibles se deben a la disminución de la respuesta superovulatoria, a una menor tasa de fecundación y a una baja calidad del embrión.

En contraposición al estrés, se define al bienestar animal como el funcionamiento normal de los sistemas biológicos, homeostasis, determinado por la adaptación de los animales al ambiente y la ausencia de situaciones de estrés prolongadas o severas.Existen alternativas de manejo que permiten minimizar los efectos del estrés térmico en rodeos bovinos como ser: el enfriamiento ambiental (Sombra, ventiladores, mecanismos de aspersión, etc.) permitiendo mantener la ingesta de alimento, generando así una mayor disponibilidad de nutrientes para garantizar

Tabla N° 1: Cantidad de procedimientos de superovulación por año.

	Período				
	2009	2010	2011	2012	2013
Nº de Tratamientos Superovulatorios	216	141	131	105	106

Diciembre 2020

PRODUCCIÓN DE EMBRIONES DE VACAS BRANGUS

La asignación de la dosis de Folltropin-Ven los protocolos superovulatorios aplicados a cada donante varió entre 7 ml a 12 ml, teniendo en cuenta los siguientes criterios; la respuesta de la donante en el tratamiento anterior, el biotipo animal, la edad de la donante y el frame.

Los datos de temperatura ambiente (°C) y humedad relativa (HR) de la estación meteorológica del establecimiento, se registraron todos los días en los que se realizaron procedimientos de colección de embriones para determinar el Índice de Temperatura-Humedad (ITH) a través de la fórmula descripta por Valtorta et al, 1996.

ITH=(1,8*T°)+32-(0,55-0,55*H°/100)*(1,8*T°-26)

Los valores obtenidos, fueron agrupados según la clasificación de Wiersama, 2005, quien publicó la siguiente escala para ganado lechero: en función del valor del ITH<72 sin estrés calórico, 72-78 estrés medio, 79-89 estrés severo, 89-98 estrés muy severo, >98 riesgo de muerte por estrés calórico.

Para determinar si diferentes grados de estrés térmico mostraban diferencias significativas en relación a la producción de embriones se realizó el análisis de la varianza (ANOVA). Se fijó el nivel de confianza en $p \le 0,05$ y se analizó a través del test de Tukey, las diferencias entre las medias estudiadas.

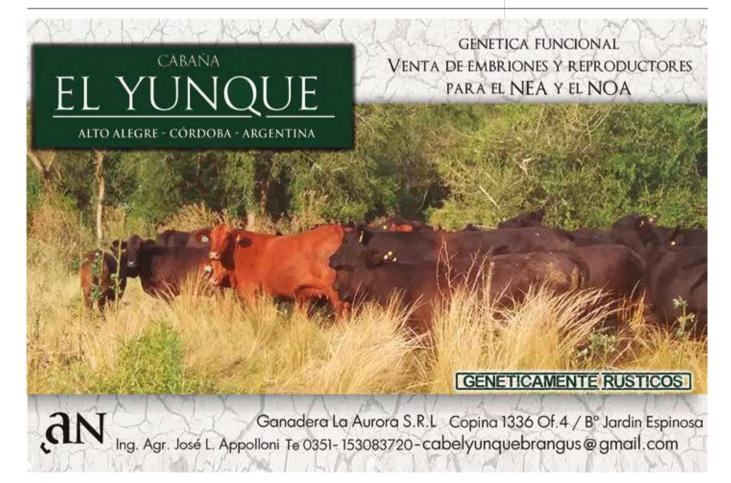
RESULTADOS

Durante el periodo estudiado no se registraron valores del Índice de Temperatura-Humedad (ITH) que indiquen si los animales se encontraban con estrés térmico muy severo 89-98 o riesgo de muerte > 98 al momento de la recolección de los embriones. Además, no se hallaron diferencias significativas en la producción de embriones de las donantes que se encontraban sin estrés, con un grado de estrés medio o estrés severo.

Tabla N° 2: Producción de embriones promedio de acuerdo al grado de estrés térmico.

Grado de Estrés	N° de Donantes	Embriones Totales
Sin Estrés < 72	159	3,7 ± 0,3 a
Medio 72-78	92	3,5 ± 0,4 a
Severo 79-89	448	$3,6 \pm 0,2$ a
Muy Severo 89-98	-	-
Riesgo de Muerte >98	-	-

Valores con superíndices diferentes en una misma columna difieren en p \leq 0,05.



@ 96



SUPLENUT®

Previene la carencia de cobre y logra terneros más pesados al destete.

BIOCLOSTRIGEN® J5 2mL

Previene mancha, gangrena y enterotoxemia.

BIOPOLIGEN® HS y BIOPOLIGEN® AIR

Previenen neumonías.

La evolución de la salud animal.





CONCLUSIÓN

La producción de embriones delestablecimiento "Camp Cooley - El Bagual" del este de la Provincia de Formosa, no se vio afectada significativamente por el estrés térmico, demostrado en la respuesta productiva de cada donante, evidenciando la excelente adaptación de la raza Brangus a la zona.

AGRADECIMIENTOS

Al establecimiento "EL BAGUAL" en especial al Ing Agr. Pablo Lambrechts y todo su equipo de trabajo, quienes desde el primer momento pusieron a disposición todos los recursos a su alcance para la realización de este trabajo.

REFERENCIAS



Bó G, Mapletoft R. 2003. Superovulación en Bovinos. Reproducción en los animales domésticos, Tomo II. R. Ungerfeld. Montevideo, Uruguay. pp. 515-538.

Hahn G. 1997. Dynamic responses of cattle to thermal heat loads. J ANIM SCI 1997, 77:10-20.

Hansen M. Drost, A. Paula L. 2001, Adverse impact of heat stress on embryo production: Causes and strategies for mitigation. Department of Animal Sciences and Department of Large Animal Clinical Sciences, University of Florida, Gainesville, Florida. pp 9.

Odeón M, Romera S. 2017. Estrés en ganado: causas y consecuencias. Rev vet 28 (1). ISSN 1669-6840. pp 70-74. Oyhanart L, Insaugarat J, Yurno O. 2017. Estrés térmico en bovinos de carne. Facultad de Ciencias Veterinarias. Tandil. pp 34-35.

Rovira P. 2012. Uso de la sombra en la recría de novillos en sistemas pastoriles de la región del este del Uruguay. Instituto Nacional de Investigaciones Agropecuarias. ISSN 1688-9266. pp 1-2.

Valtorta, S. Gallardo, M. 1996. El estrés por calor en producción lechera. Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria. N° 81. pp 173-185.

Wiersama F. 2005. Temperature-Humidity Index. In: Tropical dairy farming: feeding management for the small holder dairy farmers in the humid tropics. Ed. John Moran. Landlinks Press. pp275.





Seguimos avanzando juntos

Con los asociados a Brangus seguimos trabajando para los argentinos







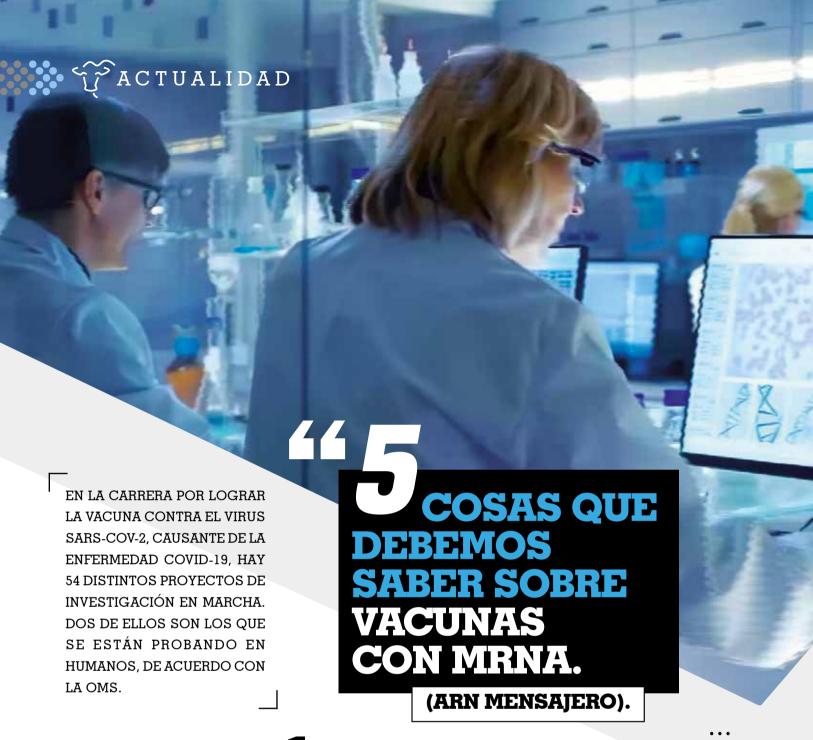


CHEQUES









SON VACUNAS ABSOLUTAMENTE NOVEDOSAS

a novedad es que entre los candidatos a vacuna, aparece un nuevo tipo de jugadores: Las vacunas a mRNA (ARN mensajero).

La Prof. Isabelle Bekeredjian-Ding, jefa de la división de microbiología del Inst. Paul Ehrich, que asesora compañías y forma parte del comité científico de la Iniciativa Europea en Medicina Innovativa, aportó 5 datos básicos sobre el tema.

Las vacunas tradicionales consisten en patógenos atenuados o inactivados o bien proteínas del patógeno, que se inoculan para que el vacunado genere una respuesta inmune para ser protegido contra la enfermedad.

Las mRNA vacunas, en cambio, estimulan al vacunado a fabricar determinadas proteínas del patógeno, en este caso, del Coronavirus. Funcionan en base a ARN o ARN mensajero, que es el que se ocupa de fabricar proteínas en la célula, siguiendo órdenes del ADN que está en el núcleo celular. En el citoplasma de la célula, el mRNA es usado como una "matriz para fabricar copias de una proteína". Para producir una vacuna a mRNA, los científicos elaboran una "versión sintética" del mRNA que usa el virus para fabricar sus proteínas de patogenicidad. Este mRNA es introducido al cuerpo humano (generalmente englobado en nanopartículas lipídicas para penetrar las células) con el objetivo de que las células del vacunado lean las instrucciones y fabriquen esas proteínas del virus. Estas proteínas, NO forman virus. El sistema inmune del vacunado, detecta la presencia de estas proteínas y como respuesta genera su sistema de defensa inmunitaria.



Las vacunas clásicas usualmente tienen efecto sobre la Inmunidad Adquirida (la que se desarrolla post-contacto con el patógeno, generando anticuerpos) y, para activar la Inmunidad Innata (con la que nacemos, la que No está relacionada con Linfocitos ni anticuerpos) se necesita de Adyuvantes de inmunidad. Lo interesante de las vacunas con mRNA sería que también estimularía el sistema inmune Innato, ofreciendo un plus sin necesidad de agregar adyuvantes a la vacuna.

OUE LAS VACUNAS

TRADICIONALES.

AUN HAY MUCHO TRABAJO POR HA-CER PARA COMPRENDER ESTA RES-PUESTA INMUNE DE LAS VACUNAS CON mARN. La duración de la protección, los efectos adversos posibles...

Esta vacunas, que no requieren del virus completo, son más fáciles de producir y probablemente, fáciles de escalar. La producción a gran escala es obviamente, fundamental para vacunar poblaciones.

CASITODO LO QUE SABEMOS SOBRE mRNA PROVIENE DE INVESTIGACIÓN CONTRA

ElmRNA de las células tumorales se usa para ayudar al sistema inmune del paciente a reconocer y responder frente a las proteínas producidas por cada tipo específico de tumor.

Emplear el mRNA del tumor sirve para activar a las células T (inmunidad adquirida, células T que destruyen células, en este caso, tumorales). Y esto podría ser importante también frente al Coronavirus.

En las infecciones virales, sabemos que se necesita una fuerte respuesta de esos linfocitos T citotóxicos, por lo cual en el caso del Coronavirus es importante que los linfocitos T destruyan a las células infectadas con el virus. Pero también es necesaria la inmunidad humoral (Linfocitos B que fabrican anticuerpos) para neutralizar a los virus. Y es sobre esto último, que hay poca experiencia, dado que para el modelo de tumores esto no es relevante.

HAY MUCHOS ASPECTOS AÚN **DESCONOCIDOS**

Y las respuestas se obtendrán solamente después de probarlas en humanos. No solamente los datos sobre eficacia de la protección, sino incluso la cantidad de mRNA requerida.

Y por supuesto, duración de la inmunidad (sólo se sabrá con el tiempo...) y si puede ocasionar efectos colaterales, tales como un incremento en la respuesta inflamatoria como hinchazón en el sitio de inyección o, peor aún, agravar la enfermedad.

SERÍA POSIBLELA VACUNACIÓN A GRAN ESCALA

Una vez que la vacuna sea aprobada, lo cual puede tomar 12-18 meses, debería ser sencillo el escalado de la producción, dado que el proceso productivo es más corto que para otras vacunas. 🌇



Comentarios de la Prof. Bekeredjian-Ding:

Creemos que necesitaremos una amplia cobertura vacunal, si bien depende un poco de la situación de cada país y la epidemiología. En países donde el virus se expandió muy rápidamente, estimamos que habrá mucha gente que estuvo en contacto con el virus y por ello generó una respuesta inmunitaria al mismo. El caso opuesto, como por ejemplo en Alemania, ahora estamos encerrados en casa y sin salir salvo para necesidades básicas. (N de la R: Se refiere al mes de Abril de 2020). En este último caso, necesitaremos vacunar a la totalidad de la población.



Extraído de: https://horizon-magazine. eu/article/five-things-you-need-knowabout-mrna-vaccines.html#

Diciembre 2020



BRANGUS Adaptación y BIO DIVERSIDAD

LA ADAPTACIÓN DE UNA RAZA SE **MUESTRA NO SÓLO CUANDO RESISTE** LAS CONDICIONES CLIMÁTICAS QUE LE EXIGE SU ZONA DE PRODUCCIÓN, SINO CUANDO SE INTEGRA A LA BIODIVERSIDAD ANIMAL Y VEGETAL, **COMPARTIENDO CON OTRAS ESPECIES**

EL HÁBITAT NATURAL.



Las siguientes fotografías demuestran esta condición de la raza Brangus. Agradecemos especialmente al Ing. Pablo Lambrechts por tan logradas imágenes y a Alparamis S.A., propietaria de Estancia El Bagual, en Presidencia Yrigoyen, Formosa, donde fueron tomadas estas fotografías que eximen de cualquier comentario y son dignas de ser observadas.







Picaflor garganta blanca (Leucochloris albicollis)



Mono Caravá (Alouatta caraya)



Lobito de río (Lontra Longicaudus)



BRANGUS

Adaptación y BIO DIVERSIDA



Tucán grande (Ramphastos toco)













Hornero común (Furnarius rufus)



Carpintero Real (Colaptes melanochloros)





Tapir (Tapirus terrestris)



Ciervo de los Pantanos (Blastocercus dichotomus)



Carpincho o Capivara (Hydrochoerus hidrochaeris)



o Fotografía Ing. Pablo Lambrechts



INTERPRETACIÓN DE LA SEROLOGIA DE ENFERMEDADES REPRODUCTIVAS DE LOS BOVINOS





Med. Vet. Fernando LunaMP 7031 - MP 13807
Gerente de Diagnóstico de CDV
fernando.luna@cdv.com.ar

sta nota pretende ser una guía para evaluar y tomar decisiones cuando tenemos vacas que dimos preñadas y no nos han presentado el ternero al pie al finalizar la parición (MERMA). Con un análisis de sangre y mucus cérvico vaginal sería muy oportuno y eficaz para llegar a un diagnóstico etiológico. Muchas veces por razones de logística, solo nos envían las sangres de dichas vacas y tenemos que intentar llegar al diagnóstico solo con esa muestra.

BRUCELOSIS BOVINA:

Se realiza una primera prueba tamiz, que se llama BPA (aglutinación en placa) en donde tenemos 2 resultados: animales reaccionantes y no reaccionantes.

NO REACCIONANTE, ES NEGATIVO A BRUCELOSIS. No tiene anticuerpos.

REACCIONANTE, se somete a pruebas confirmatorias que pueden ser las

oficiales de la red del laboratorio de SE-NASA:

a-Wright 2 Mercaptoetanol (algunos laboratorios la siguen usando.)

b- FPA (Luz polarizada Fluorescente) es la prueba que realizamos y se basa en conceptos de la polarimetría según peso molecular y velocidad de rotación entre antígeno anticuerpo. Más sensible y más específica que la anterior y más rápida. No interfiere la interpretación del ojo humano. En terneras vacunadas cerca de los 8 meses, a partir de los 3 meses post vacunación, diferencia anticuerpos vacunales de infecciosos.

La prueba de oro, gold estándar a nivel mundial es la Fijación del Complemento que sirve para definir un animal problema.

Para sanear un rodeo problema, se recomienda seguir **SIEMPRE** con una misma prueba.



RINOTRAQUEÍTIS INFECCIOSA BOVINA: (IBR)

Por la técnica de ELISA Indirecto o Inmunofluorescencia Indirecta. Los títulos de anticuerpos que se informan como negativos (cuando no hay anticuerpos) o positivos (cuando hay presencia de anticuerpos. La presencia de anticuerpos está indicando contacto con el virus y respuesta del individuo conformación de anticuerpos, pero NO es posible saber ni diferenciar si se debe a un contacto con el virus infeccioso natural que causa enfermedad o contacto con el virus vacunal. El diagnóstico clínico del rodeo y la anamnesis cobran fundamental importancia para esa diferenciación.

Un ejemplo que observamos frecuentemente: hay un brote de queratoconjuntivitis en terneros unas semanas antes de los abortos, las vacas abortadas, dan positivas a **IBR**. Esto indicaría claramente que hubo una reactivación del herpes virus en el rodeo y éste sería el responsable de los mismos.

DIARREA VIRAL BOVINA/ ENFERMEDAD DE LAS MUCOSAS (BVD)

El título de anticuerpos se informa negativo (cuando no hay anticuerpos). En este caso tenemos un Test de Elisa que marca una proteína (P80) del virus que se expresa únicamente cuando replica el virus en el individuo, o sea, dice que, en ese animal, hay circulación viral natural, **NO VACUNAL**.

El porcentaje de positivos entre un 80 - 90 % de vacas que se dieron preñadas al tacto y no presenten ternero al pie al final de la parición, indica claramente que hay circulación viral del virus de la Diarrea Viral Bovina, en el rodeo. Pero mucho cuidado, NO significa

que estemos en presencia de la enfermedad. Para poder afirmar que hay enfermedad de las mucosas/diarrea viral bovina, debemos enviar muestras de fetos/muertes de animales para así investigar en fetos abortados o en muertes de animales menores de 2 años, con signos de diarrea o enflaquecimiento y muerte, aislando el virus u observando lesiones en los tejidos a través de la histopatología. No obstante, la serología de DVB buscando la Proteína 80 (P80) es un estudio muy orientativo de la presencia de enfermedad.

LEPTOSPIROSIS

El diagnóstico serológico de Leptospirosis se realiza por medio de la técnica de microaglutinación de Martín y Pettit. Se realizan diluciones en base 2 desde una dilución inicial 1/200 hasta la última dilución que presenta título aglutinante. (1/400-1/800-1/1600-1/3200)

Es necesario considerar que los anticuerpos protectores que confieren las vacunas son anticuerpos sero-neutralizantes, mientras que los anticuerpos detectados por la prueba de Martín y Pettit (MAT) son anticuerpos aglutinantes (aglutininas) que se manifiestan en el animal, cuando éste toma contacto con las leptospiras del medio ambiente o sea son anticuerpos POST INFECCION. Esto es determinante ya que nos indica qué serovar está dando vueltas por nuestro campo. La Pomona y la Hardjo bovis (aún no demostrado en nuestro país) son potenciales problemas en los establecimientos, por lo tanto, se recomienda vacunar todo animal preñado contra Leptospirosis al menos 2 veces al año. Cuando la enfermedad entra en un rodeo no inmunizado, muchas veces es necesario frenar el brote de abortos con tratamiento antibiótico (Oxitetraciclina o Penicilina-esptreptomicina).

 \rightarrow

INTERPRETACIÓN DE LA SEROLOGIA DE ENFERMEDADES REPRODUCTIVAS DE LOS BOVINOS

NEOSPOROSIS

El diagnóstico de esta enfermedad causada por el parásito Neospora caninum, se puede realizar por medio de la técnica de inmunofluorescencia indirecta o Elisa.

El resultado se expresa como negativo, cuando no se detectan anticuerpos, o sea no hubo contacto con el parásito.

Para considerar un rodeo con problemas de Neosporosis, debemos sangrar en igual proporción vacas con terneros nacidos normales y compararlos con vacas que perdieron su preñez. Con esa SEROCOMPARACIÓN podremos aproximarnos a saber verdaderamente si la causante de nuestras mermas es la neopsorosis o no. Está demostrado que NO debemos implantar embriones en receptoras positivas a la enfermedad pues tienen más chances de abortar que las negativas.



Un 10 a 20 % de serología positiva, en ambos lotes (abortadas y no abortadas), indicaría que ha habido contacto con el parásito, lo cual es bueno ya que podemos considerar como "relativamente" inmunizado naturalmente.

Cuando tenemos mas de un 40 % de vacas positivas a Neospora en el lote de abortadas versus el lote de preñadas o paridas normales, y tenemos controladas por vacunación el resto de la enfer-

medades reproductivas antes mencionadas (IBR, BVD Lepto y Brucelosis), con seguridad, nuestro problema de mermas es atribuible a la Neosporosis.

Los resultados serológicos (anticuerpos) deben analizarse en el contexto global del rodeo donde se realiza el estudio, involucrando el medio ambiente donde permanecen los animales, alimentación, agua y bienestar animal.



Asociación Argentina de **Brangus**



EL SOCIO PERFECTO DEL CAMPO EN LA CIUDAD











RESERVAS +54 379 4462244 reservas@turismohotelcasino.com.ar www.turismohotelcasino.com.ar Entre Ríos 650 | W3400BPD Corrientes | Argentina



Ariel Marcelo Valdez (1963-2020)



El 26 de Septiembre se fue un grande, un hermano de la vida. Dejó muchos amigos y una hermosa familia que lo llevarán siempre en el corazón: Silvia, su esposa y Tomás y Emilia, sus hijos. Nació en Capitán Sarmiento, el 9 de Agosto de 1963. Único hijo de Silvano Eustaquio (Tungo) y de Ethel Emilce (Julie), desde chico sintió pasión por el campo y ese estilo de vida. Así fue que forjó su modo campero, honesto y sencillo, pero inquebrantable a la hora del cumplimiento.

Luego de finalizar sus estudios en la Escuela Agrotécnica de Pergamino, se graduó de Médico Veterinario en 1988. Cursó toda su carrera con dedicación pero con la soltura que le dio siempre su gran inteligencia y serenidad. El paso por las aulas para "El Gordo" fue un cómodo paseo. Siempre visitaba su Sarmiento natal y mantenía viva la amistad con todos los suyos. Amaba su profesión, amaba el campo y los caballos. De hecho Ariel siempre fue un gran jinete. Su primer montado fue un petiso pintado bien ancho que le regalaron cuando cumplió 10 años en El Ranchito de Arrecifes.

Sus primeros pasos como profesional los hizo en La Primavera de Bustillo y más tarde con Munar & Asociados S.A. Su experiencia, como especialista en reproducción bovina, se fue acrecen-

tando con el tiempo hasta convertirse en uno de los más importantes referentes en la técnica de transferencia embrionaria en bovinos.

Co-fundador de Valdez & Laurenti S.H., empresa líder en servicios de reproducción bovina en Argentina y en muchos otros países: Armenia, Bolivia, Brasil, Colombia, España, Paraguay, Perú y Uruguay. Cuántos planteles y cuántos grandes padres de cabaña nacieron de las mágicas manos de Ariel y su equipo. Decir que a lo largo de su fructífera carrera llevó a cabo con éxito más de 150.000 transferencias embrionarias, es probablemente quedarse muy corto.

Comportamiento ejemplar, humilde, generoso y gran comunicador con la gente en todos los niveles. Desde el patrón de la estancia hasta el último "mencho", que por supuesto disfrutaba cuando el "Doctor Valdez" le hablaba en su propio idioma. Enfrentó con determinación y coraje la vida, siendo alegre y positivo en todos los climas. Jamás reculó un desafío. Construyó amigos en todas las latitudes. Incansable trabajador, le gustaba mucho el norte Argentino y su gente. Disfrutaba de lo que hacía, del trabajo, de los asados en la manga. Incluso cuando se topaba esos largos viajes escuchando las estrofas de El Pampa José Larralde.

Ariel querido, una gran persona de esas "que no paren más las viejas".

Cuantas anécdotas, cuantos recuerdos. Acompañarte en la vida fue una fiesta. Gracias por todo Ariel.

Hasta siempre mi hermano...
Claudio Fioretti

ESTA PRIMAVERA #CocináEnCasa



Encontrá las mejores recetas en www.carneargentina.org.ar



Dr. Miguel A. Marrodán

06/12/1927 - 22/11/2020

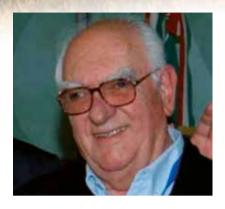
Cuando un amigo se va...." esa canción que popularizara Alberto Cortez la debo haber escuchado cientos de veces, ahora percibo, conmocionado por la pérdida de Miguel, cuántas palabras le faltaron para expresar el íntimo dolor. Es que Miguel ha sido para todos los que cultivamos su amistad un ser inolvidable, de esas criaturas elegidas que Dios pone en nuestro camino para hacerlo mejor. De progenie paterna española e irlandesa por su madre, aunaba características de ambas culturas, y, dependiendo de las circunstancias predominaba una o la otra, haciendo muy divertidas sus reacciones y comentarios. Se crió en la estancia La Pastoril, partido de Alberdi (Bs.As.) que dirigía su padre, campo que amaba, y del que hizo un hermoso álbum con fotografías, donde mostraba una ganadería excepcional produciendo novillos Baby-Beef para la exportación a Inglaterra en aquellos años. Ello determinó que su educación primaria en San Antonio de Areco fuera como pupilo durante el ciclo escolar. Lluvias inoportunas con caminos de tierra frustraban las programadas visitas de sus padres. Esos fines de semana aislado, lo convirtieron en gran lector, pero a la vez en "un solitario navegante" me dijo una vez, lo que explica facetas de su personalidad.

Estudió Medicina Veterinaria en la UBA. Desde 1951 ejerció la profesión primero en el Instituto Rosenbusch, visitando campos que solo requeríanservicios en casos de mortandad y pro-

mocionando vacunaciones para las enfermedades bacterianas habituales de los vacunos. Siempre agradeció la introducción de "la bendita vacuna antiaftosa intradérmica" que requirió de veterinarios para su aplicación y entrenamiento de personal. Lo que cambió el enfoque fue su vinculación con los Dres. Marzullo y Ponzatti, asesores de estancias del Grupo Bemberg, que lo entrenaron en el diagnóstico de la gestacióne inseminación artificial en bovinos.

Miguel ha sido de los pioneros en la segunda mitad del siglo XX, de crear el vínculo entre ganaderos y los servicios veterinarios en reproducciónbovina. A través de sus trabajos en La Martona, La Elisa y otros, fue un fuerte impulsor de medir la eficiencia reproductiva en tambos. Un hito fue su vinculación en 1967 con el Dr. Eduardo Lefebvre, primero una relación profesional y luego una inquebrantable, leal y mutua amistad como pocas he visto. Eduardo recuerda algunas de las primeras consignas que le impuso: "cuando acuerdes una determinada fecha de trabajo no podes fallar" y mantén bien claro en tu mente "es mucho más fácil cambiar de veterinario que de encargado del campo". Esta dupla "Marrodán-Lefebvre" fue un símbolo de profesionalidad a través de 35 años en el CIALE-ALTA, constituyéndose en pilar del prestigio del laboratorio de semen congelado de La Elisa.

Pudo desarrollar el ejercicio profesional, con largos viajes y ausencias



del hogar, gracias a su querida esposa "Tati", madre de sus cuatro hijos. Compañera, devota esposa que toda la vida "armaba la valija" y "compartía el primer té", por más temprano que partiera rumbo al trabajo.

Apasionado de la profesión, aún a los 82 años palpaba vacas "porquepongo el piloto automático", decía. Creo también, que su visita era esperada con ansias por encargados y personal, pues era alegre, y un extraordinario relator de anécdotas, viajes, libros, que hacía a los oyentes vivir sus propios recuerdos.

Voy a cerrar su semblanza con sus propias palabras de agradecimiento-cuando en septiembre de 2006 recibió el Premio Revista Taurus por sus "Excelentes condiciones Profesionales y Humanas: "Mi deseo más ferviente para cuando haya partido al último tacto en la manga Celestial, dónde el yugo siempre funciona bien y las vacas están todas preñadas, es que pudiera ser recordado con el calificativo más alto que conozco: fue una buena persona".

Sí, que lo has sido....!!! Querido Miguel, deseo que me esperes en esa manga Celestial, eso sí, ya palpaste las Holando, así que a las Brangus las hago yo.

Alfredo Witt



www.yvate.com

ALIMENTOS BALANCEADOS

CONCENTRADOS PROTEICOS

SUPLEMENTOS MINERALES

(0379) 15- 4526183 Ruta Nacional Nº 12 | Km. 1012, Riachuelo, Corrientes





NUEVOS SOCIOS Y CRIADORES 2020

SOCIO	CRIADOR	RAZÓN SOCIAL	CABAÑA	PROVINCIA
1199	575	ESTANCIA ITA IBOTIG	ITÁ IBOTIG	CORRIENTES
1222	614	Ricardo y Matias Bertoli SRL	LOS CORDOBESES	SANTIAGO DEL ESTERO
1860	1007	TRISTAN JAVIER BRANDAN	LA QUERENCIA	CORDOBA
1936	979	GUILLERMO M. WIRZ y MARIA A. ARMANINI	LOMA PORÁ	CORRIENTES
1951	994	HERNAN MINETTI	CAMPO NORTE	CORDOBA
1952		NESTOR JOSE BOHACEK		
1953		FERNANDO PEREA MUÑOZ		
1954	995	ESTAB.AGROPECUARIO JOSE MARIA SH	JOSE MARIA	CORRIENTES
1955	996	JORGE MIGUEL SNIHUR	LA CORITA	MISIONES
1956	997	TAIPEY S.R.L.	LA GUILLERMINA	CORRIENTES
1957	1003	ROSTAGNO, NORBERTO Y HERNAN	SAN JUAN	SANTA FE
1958	1005	MARIO RAMON SIVORI	DON RODOLFO	BUENOS AIRES
1959	998	ALBERTO ITURRIOZ	BRAPAMPA	LA PAMPA
1960	999	JUAN MARTIN MEABE	EL ROSARIO	CORRIENTES
1961	1002	AGRO TIVA S.A.	LAS BRISAS	CORRIENTES
1962	1001	GANADERA RENACER S.R.L	RENACER	CHACO
1963	1004	JUAN CARLOS POPOVICH	DON BASILIO	CHACO
1964		HUE GEN S.A.		
1964	1013	HUE GEN S.A	LA MANUELA	SANTA FE
1965	1000	BOCA DEL RIO S.A.	LA GOYA	SANTIAGO DEL ESTERO
1966	1006	ELVIRA MERCEDES MEABE	SAN BENITO	CORRIENTES
1967	1008	GABRIELA DEL VALLE FERNANDEZ	CONDOR HUASI	CATAMARCA
1968	1009	AGROPECUARIA MISTOL ANCHO S.A.	CASA BLANCA	SANTIAGO DEL ESTERO /
				CATAMARCA
1969		PABLO BETIGER		
1970	1010	GONFER S.A.	DON MANSUETO	BUENOS AIRES
1971	1011	TERCERA EDAD S.A	BORREGUITA	SANTIAGO DEL ESTERO
1972		FERNANDO JAVIER CERDA		
1973		NESTOR DANIEL AGNESINA		
1974	1014	NOELIA RUTH MAGDALENA FLORENTÍN	LA FAMILIA	CHACO
1975	1015	VERONICA ELIZABETH ZADEREY	LA ALAMEDA	CHACO
1976	1012	GATTI CLAUDIO Y LUCIO	LAS MARIAS	CORDOBA
1977		SANTIAGO GARCIA BOURG		
1978	1016	ARGEMA SA	EL POMBERITO/LA CON- QUISTA	CHACO / FORMOSA
1979	1017	Sec. de Ganad. del Ministerio de Produc. y Ambiente de La Rioja	TIERRA DE LOS CAUDILLOS / SANTA RITA	LA RIOJA

Desde aquí, bienvenidos a todos ellos!

FE DE ERRATAS. Por un involuntario error salió equivocada en nuestra edición anterior la referencia del Socio N° 1936, Criador 979, siendo válida la de esta Revista N° 82: Socio y Criador: Guillermo M. Wirz y María A. Armanini, Cabaña Loma Porá, Corrientes.

Asociación Argentina de **Brangus**

BRANGUS Criando futuro



ASÓCIESE AL FUTURO

Usted, que ya conoce el comportamiento de Brangus en sus propio rodeo o en la zona, y sabe que no falla, o usted a quien le han llegado las mejores referencias NO PIERDA LA OPORTUNIDAD DE FORMAR PARTE DEL MOTOR DE LA RAZA DE MAYOR ADAPTACIÓN A TODO MEDIO.

Días de campo, Información de Eventos especiales, acceso a una página web actualizada, respuesta personalizada a sus inquietudes, recepción semestral de nuestra REVISTA BRANGUS, facilidades en la exportación de su novillo, información de Exposiciones y Remates auspiciados en todo el país, Orientación técnica, Ciclos de conferencias, Actualización.

CUOTA SOCIAL ANUAL Por \$ 5.400

www.brangus.com.ar









BRANGUS Criando futuro

La Asociación Argentina de Brangus felicita a sus criadores por el esfuerzo realizado en un año tan complejo y les agradece especialmente a las más de 100 cabañas que participaron en remates auspiciados.

Innovamos utilizando herramientas de promoción; catálogos virtuales E-Brangus y de comercialización; pre ofertas y transmisión de remates por televisión y streaming, logrando óptimos resultados con más de 7.000 reproductores Brangus vendidos; 2500 toros a \$270.000.- de promedio y 4.800 hembras a \$145.000.-





MERCADO DE SEMEN

1º PUESTO en Exportación con 463.390 dosis (46% del total) 2º PUESTO en Comercialización con 1.033.016 dosis (27,7% del total)

